

Michael Page

www.michaelpage.co.jp

外資系食品メーカー/Key Account Manager

外資系食品メーカー/Key Account Manager

Job Information

Recruiter

Michael Page

Job ID

1589238

Industry

Retail

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

Negotiable, based on experience

Refreshed

April 17th, 2026 13:33

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

日本市場における消費者向け食品ブランドのキーアカウント営業を担当し、継続的な売上成長とカテゴリー拡大を推進するポジションです。CVS、Eコマース、その他成長チャネルにおいて、戦略立案から実行まで一貫して関わっていただきます。

企業情報

世界的に展開する外資系食品メーカーの日本法人です。日本市場では成長フェーズにあり、スピード感と主体性を重視するカルチャーのもと、ブランドおよびカテゴリーの拡大を目指しています。

職務内容

- ・担当アカウントにおける販売戦略の立案および実行
- ・トレード投資およびディストリビューションの最適化による持続的成長の実現
- ・POSデータ・出荷データの分析を通じた需要予測精度の向上
- ・卸・小売・社内関連部門との連携によるクロスファンクショナルな推進
- ・小規模かつ機動力の高い組織におけるチームへの貢献

条件・待遇

- 成長中ブランドの日本市場拡大に中核メンバーとして関われる機会
- 高い裁量を持ち、プロセス構築にも関与できる環境
- グローバル企業ならではの知見・キャリア展開の可能性
- ハイブリッドワーク

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Sakurako Komura on +81 3 6627 6129.

Required Skills

- FMCG業界における営業、またはカスタマーマーケティングのご経験
 - 卸との協業経験、およびPOS分析に基づく提案経験
 - 日本語でのネイティブレベルのコミュニケーション能力
 - 普通自動車運転免許
 - 変化の多い環境を前向きに捉え、自律的に行動できる方
-

Company Description

世界的に展開する外資系食品メーカーの日本法人です。日本市場では成長フェーズにあり、スピード感と主体性を重視するカルチャーのもと、ブランドおよびカテゴリーの拡大を目指しています。