

ビジネス×オーナー目線を両立。大規模案件に挑み、キャリアを広げる総合M&Aコンサルタント

中途入社7割！事業会社・金融出身者が活躍する、2つの視点を大切にしたM&A。

Job Information

Recruiter

MyVision, Inc.

Hiring Company

山田コンサルティンググループ株式会社

Job ID

1589207

Industry

Business Consulting

Company Type

Large Company (more than 300 employees)

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

5 million yen ~ 10 million yen

Refreshed

May 31st, 2026 00:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

None

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

< 業務内容 >

当社ではクライアントのニーズに応じて様々なM&Aサービスを提供、会社・事業のあるべき姿や将来の見通し等を検討しながら推進する「ビジネス目線」と、経営者・オーナーのパートナーとして思いや考えを理解しながら推進する「オーナー目線」を両立しながら、M&Aを支援しています。グループ内外のプロフェッショナルと連携し、高度で複雑な大規模プロジェクトにも対応をしています。

< サービス内容 >

- ・ M&Aの事前検討支援
- ・ M&Aプランニング
- ・ M&Aアドバイザー（FA業務）
- ・ デューデリジェンス、バリュエーション
- ・ M&A仲介業務
- ・ M&A実行後の統合支援

●入社後のイメージ

2週間程度の中途入社者向け研修を受けていただいた後、順次案件へアサインします。

未経験の場合、初めの2～3件は案件のサポートという形でプロジェクトマネージャー・先輩社員と一緒に案件対応を行う中で、基礎的な実務スキルを身につけます。その後、プロジェクトマネージャーとの二人三脚で案件対応を行う主担当者として、フロント対応を行っていただくようになります。経験者の方は初めから主担当者としてフロント対応を行っていただくことも可能です。

プール制を採用しており、多種多様な案件に携わることが出来るため、新たに興味ある分野を発見することも多いです。その際に興味ある分野に特化する・更に新しい分野に挑戦する、など、キャリアを広げる動きをしていただくことは大歓迎です。

●配属先情報

コーポレートアドバイザー事業本部 M&Aコンサルティング事業部

- ・配属先人数：47名
- ・女性比率：約36%
- ・年齢構成：20代、30代、40代、50代まで幅広く在籍する組織です。

●配属先の特徴

・案件の性質上、ハードな局面も少なくありません。ですが、20代後半から30代前半をボリュームゾーンとしたメンバー間の仲が良いため、苦しい場面を共に乗り越えられる雰囲気があります。

・フロントメンバーは新卒入社が約3割、中途入社が約7割で中途入社でも馴染みやすい環境です。中途入社者の出身は、事業会社が6割、金融機関が3割、同業他社1割という構成となっており、ほぼ全員が未経験ですが、会計・財務の知識を多少持った上で、事業再生に触れた経験・M&Aに触れた経験・経営企画部署などで計画策定に携わった経験などを持つメンバーがこれまで入社しています。

<応募条件>**◆必須条件**

- ・社会人経験1年以上
- ・幅広くM&Aコンサルタントとしてのキャリアを希望する方

◆歓迎条件

- ・簿記2級やM&Aエキスパート資格保有者

Company Description