



【東京／海外営業】売上100億円を超える急成長企業・世界的ブランド／72ヶ国で販売／累計出荷数1億個

海外営業のご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

非公開

Job ID

1589010

Industry

Electronics, Semiconductor

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

5 million yen ~ 6 million yen

Work Hours

09:00 ~ 18:00

Holidays

詳細は求人ご紹介時にご案内いたします。

Refreshed

May 14th, 2026 23:00

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2359851】

社長および経営層と、世界各国の拠点長との架け橋となり、グローバル展開における意思決定のスピードアップと効率化を実現する役割を担っていただきます。
単なる事務に留まらず、各拠点の状況を深く把握し、経営層への確にフィードバックすることで、社長がより戦略的な判断に専念できる環境を構築していただきます。

■具体的な業務内容

海外拠点とのリレーションシップ構築

・世界各国の拠点長と密にコミュニケーションを取り、現地の進捗、課題、リソース状況を定期的かつ能動的にヒアリン

グ。

・社長と拠点長との直接的な定例会議に代わり、各拠点から情報を集約。経営層が判断を下すための「判断材料」を整理し、報告・提案を行います。

販売データの分析と戦略立案

・各拠点から上がってくる要望や受注をとりまとめ、本社各部署との調整・実行支援を行います。

海外関連業務

・海外法務グループと連携し、世界中の法務確認および対応を実施。グローバル会議を主導し、円滑な情報共有と信頼関係の構築を実現。

・社内報告・連携社長をはじめ、各拠点長や役員陣との直接的な折衝を通じて、緊密に連携しながらプロジェクトを推進。グローバル市場での成長を支える海外事業オペレーション担当として、ブランドの可能性を世界中に広げていくポジションです。

そのため、多岐にわたる業務を担いながら、事業のさらなる拡大を目指します。

Required Skills

<必須>

■海外営業経験者

■ビジネスレベル以上の英語

現地の顧客と問題なく商談ができるレベル

■グローバル市場での事業拡大や戦略立案に興味がある方

■チームや取引先とスムーズにコミュニケーションが取れる方

<歓迎>

■営業経験5年以上

■営業事務の経験

■市場調査やデータ分析を活用した販売戦略の立案・実行経験

Company Description

ご紹介時にご案内いたします