

【東京／海外営業】売上100億円を超える急成長企業・世界的ブランド／72ヶ国で販売／累計出荷数1億個

海外営業のご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter
JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company
非公開

Job ID
1589009

Industry
Electronics, Semiconductor

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards

Salary
5 million yen ~ 6 million yen

Work Hours
09:00 ~ 18:00

Holidays
詳細は求人ご紹介時にご案内いたします。

Refreshed
November 14th, 2026 00:00

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
High-School

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2358348】
■業務内容：
東南アジアを中心に、現地の代理店や小売店本部への営業活動をお任せします。シンガポール、マレーシアを中心とした市場開拓を担います。
◇既存顧客への提案
◇売上データの分析
◇担当店舗のメンテナンスや販促支援 など

■業務の特徴：

◇月1回程度のシンガポール・マレーシア等への海外出張（全額会社負担・コーポレートカード支給）があります。東南アジアには拠点がないため、出張が多いポジションです。
◇既に取引のある海外の代理店、海外小売店本社などに対し、新商品導入や売り場の拡大を提案します。
◇現地店舗に直接出向き、商品の棚替えや陳列の整理、新しい販促物（POPなど）の設置など、取扱店舗のサポートも行います。

【具体的な業務例】
▼商談（新規・既存）
代理店や卸、小売店の本部にアポを取り商談を実施。
商品をPRして取扱商品を増やすのに加えて、売り場の拡大や専門コーナーの設置の提案もします。
海外では知名度に伸びしろがあるため、新規営業の経験も多く積むことができます。

▼新規取引に関する準備
法務担当と連携し、契約書の取り交わしや現地の法律への対応などを進めます。
また、物流担当と連携して納品の手配も進めます。

▼取扱店舗サポート
新店棚作りや、レイアウト変更での棚作り、新商品発売後の推奨販売コーナー作りを行い、お客様が飽きない、欲しいものが買いやすい環境を維持します。

※ 担当顧客は研修後、先輩のサポートを受けながら徐々に担当企業をお任せしていきます
※ 東南アジアには拠点がないため、出張が多いポジションです。

Required Skills

■必須条件：
・営業経験者
・ビジネスレベル以上の英語（現地の顧客と問題なく商談ができるレベル）
・海外出張が可能な方
・普通自動車免許（AT限定可）
・基本的なPCスキル（Word・Excel・PowerPoint）

■歓迎条件：
・営業経験2年以上
・英語以外の言語（中国語など）
・小売り・卸業界でのご経験
・Eコマース（Amazon、Shopifyなど）の運用経験
・Excel（ピボットテーブル・VLOOKUPのスキルがあれば尚可）

Company Description

ご紹介時にご案内いたします