



【東京／海外営業】売上100億円を超える急成長企業・世界的ブランド／72ヶ国で販売／累計出荷数1億個

海外営業のご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

非公開

Job ID

1589009

Industry

Electronics, Semiconductor

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

5 million yen ~ 6 million yen

Work Hours

09:00 ~ 18:00

Holidays

詳細は求人ご紹介時にご案内いたします。

Refreshed

April 16th, 2026 17:04

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2358348】

■業務内容：

東南アジアを中心に、現地の代理店や小売店本部への営業活動をお任せします。シンガポール、マレーシアを中心とした市場開拓を担います。

- ◇ 既存顧客への提案
- ◇ 売上データの分析
- ◇ 担当店舗のメンテナンスや販促支援 など

■業務の特徴：

◇月1回程度のシンガポール・マレーシア等への海外出張（全額会社負担・コーポレートカード支給）があります。東南アジアには拠点がないため、出張が多いポジションです。
◇既に取り引のある海外の代理店、海外小売店本社などに対し、新商品導入や売り場の拡大を提案します。
◇現地店舗に直接出向き、商品の棚替えや陳列の整理、新しい販促物（POPなど）の設置など、取扱店舗のサポートも行います。

【具体的な業務例】

▼商談（新規・既存）

代理店や卸、小売店の本部にアポを取り商談を実施。

商品をPRして取扱商品を増やすのに加えて、売り場の拡大や専門コーナーの設置の提案もします。

海外では知名度に伸びしろがあるため、新規営業の経験も多く積むことができます。

▼新規取引に関する準備

法務担当と連携し、契約書の取り交わしや現地の法律への対応などを進めます。

また、物流担当と連携して納品の手配も進めます。

▼取扱店舗サポート

新店棚作りや、レイアウト変更での棚作り、新商品発売後の推奨販売コーナー作りを行い、お客様が飽きない、欲しいものが買やすい環境を維持します。

※ 担当顧客は研修後、先輩のサポートを受けながら徐々に担当企業をお任せしていきます

※ 東南アジアには拠点がないため、出張が多いポジションです。

Required Skills

■必須条件：

- ・ 営業経験者
- ・ ビジネスレベル以上の英語（現地の顧客と問題なく商談ができるレベル）
- ・ 海外出張が可能な方
- ・ 普通自動車免許（AT限定可）
- ・ 基本的なPCスキル（Word・Excel・PowerPoint）

■歓迎条件：

- ・ 営業経験2年以上
- ・ 英語以外の言語（中国語など）
- ・ 小売り・卸業界でのご経験
- ・ Eコマース（Amazon、Shopifyなど）の運用経験
- ・ Excel（ピボットテーブル・VLOOKUPのスキルがあれば尚可）

Company Description

ご紹介時にご案内いたします