



## 特別招待営業（VIP営業）

**RX Japan**合同会社での募集です。 プランナー（メディア・マーケティング・...

### Job Information

**Recruiter**

JAC Recruitment Co., Ltd.

**Hiring Company**

RX Japan合同会社

**Job ID**

1589008

**Industry**

Temp Agency, Outsourcing

**Company Type**

International Company

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Tokyo - 23 Wards

**Salary**

5 million yen ~ 6 million yen

**Work Hours**

09:00 ~ 17:00

**Holidays**

【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 GW 夏季...

**Refreshed**

April 16th, 2026 17:04

### General Requirements

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Fluent

**Minimum Japanese Level**

Native

**Minimum Education Level**

Bachelor's Degree

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

### Job Description

【求人No NJB2357946】

◆職務概要について

営業活動および顧客対応を通じて、事業成果の創出に直接関与いただきます。  
海外バイヤーと直接向き合い、特別招待プログラムにおける  
呼び込み・フォロー・来場確定までを担う営業ポジションです。

**◆ 主な業務内容**

- ・ 海外バイヤーへの直接アプローチおよび関係構築
- ・ 電話、オンラインミーティング等を活用した個別フォロー
- ・ フライト情報回収、事前登録フォロー等の来場確定業務
- ・ 海外出張を伴う対面での顧客・候補者対応およびコミュニケーション
- ・ 来場に向けた進捗管理および優先度判断
- ・ 展示会会期中のバイヤー対応

---

**Required Skills****■ 必要なスキル・経験**

- ・ 学士以上の学歴
- ・ 日本語：流暢
- ・ 英語：ビジネスレベル（海外バイヤーとのやり取りがあり、ビジネスメールおよびミーティング対応が可能なレベル）
- ・ 英語を使った営業経験3年以上（業界問わず）
- ・ 対面での営業や関係構築に抵抗がないこと  
（海外バイヤーとの対面コミュニケーションを含む）

あれば尚可：

- ・ 海外での就労経験
- ・ 営業活動における顧客コミュニケーション設計や関係構築に関する実務経験

**■ 求める人物像**

- ・ 対面での営業が得意な方
- ・ ゼロベースでのアプローチや、初対面でのコミュニケーションに抵抗がない方
- ・ 状況に応じて課題を整理し、営業活動における対応策を自ら考え、実行できる方
- ・ チーム内外の関係者と円滑に連携できるコミュニケーションスキル
- ・ 営業活動と並行して、データ整理・進捗管理・フォローアップを自律的に行える方
- ・ 柔軟性を持ち、主体的に業務を推進できる

---

**Company Description**

日本最大の展示会開催会社 東京ビッグサイト等で年間38分野106本の展示会を開催します。（構成展 総計は415展）【会社の強み】『日本を、世界市場の中心に』弊社は国際展示会を創造するリーディングカンパニーです。開催する展示会のほとんどが世界最大・日本最大と各産業に欠かせないビジネスの場を提供しています。また創業以来、毎年新たな展示会を立ち上げ、開催するなど積極的な事業拡大を行っています。