

木造アパート用地の仕入れ業務・建築請負業務

事業企画・事業開発のご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter
JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company
非公開

Job ID
1588944

Industry
Real Estate Brokerage, Management

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards

Salary
5 million yen ~ 7 million yen

Work Hours
09:30 ~ 17:30

Holidays
詳細は求人ご紹介時にご案内いたします。

Refreshed
October 31st, 2026 12:00

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
None

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
High-School

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2210680】
アプローチ先：東京23区を中心とした不動産業者（大手・地場）
アプローチ方法：リストメール（営業メール）からの反響対応、社内コールチームが取得したアポイント先へのプレゼン、飛び込み
社内での営業先情報共有方法：セールスフォース
社内コミュニケーションツール：マイクロソフトチームズ
※社内コールチームの運営・育成、セールスフォースに登録されているアプローチ先へのリストメール運営をマーケティンググループが行い、取得した物件情報やアポイントを営業グループが成約に結び付ける。また、自身での営業先の開拓を行い、アプローチ先の拡大を行っている。営業効率を最大化するため、名刺の形が旗竿地といわれる特殊な土地の形状をモチーフとした四角形ではない名刺の利用や、ノベルティの配布（靴下やメモブロック）を行っている。この名刺と同様、旗

竿地といわれる不整形地の買い取り・開発業務が特徴できな営業手法になります。所属してもらうチーム以外には、プロジェクトチーム（施工管理・設計）は、商品力の強化を図るため、ペット共生の商品やさらなるグレードアップをしたアパートの企画開発も行っています。こちらのチーム構成は現在4名で5月に1名入社で5名になります。

Required Skills

【必須】
建築請負（ハウスメーカーなど）での営業経験

Company Description

ご紹介時にご案内いたします