



## 【海外営業】健康食品原料

原料商社での募集です。法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎です。

### Job Information

**Recruiter**

JAC Recruitment Co., Ltd.

**Hiring Company**

原料商社

**Job ID**

1588584

**Industry**

Specialized Import, Export

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Tokyo - 23 Wards

**Salary**

5.5 million yen ~ 7.5 million yen

**Work Hours**

09:00 ~ 17:30

**Holidays**

詳細は求人ご紹介時にご案内いたします。

**Refreshed**

June 11th, 2026 01:00

### General Requirements

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Business Level

**Minimum Japanese Level**

Native

**Minimum Education Level**

Bachelor's Degree

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

### Job Description

**【求人No NJB2350174】**

健康食品原料の海外営業をお任せ致します。

**【職務内容】**

健康食品原料の海外営業を担っていただきます。

既存の枠組みに捉われず、化粧品メーカー・製薬メーカーの「健康食品領域への新規参入・拡大」を、原料供給と商品企画の両面からサポートするポジションです。

**具体的な業務**

・海外市場における健康食品原料のマーケティングおよび営業

- ・クライアントへの商品コンセプト立案、エビデンスに基づいた原料処方への提案
- ・海外代理店や海外現地法人との連携
- ・海外展示会への出展および海外現地法人の展示会出展サポート、新規サプライヤーの開拓・交渉

期待する役割単なる「デリバリー」ではなく、クライアントが抱える「開発の課題」を解決するパートナーとしての動きを期待します。

#### 【求人の魅力・ポイント】

海外市場の開拓という「裁量」ウェルネス事業は現在、会社として最も注力している成長分野。  
海外展開の戦略立案から携わることができ、自身の語学力と営業力を駆使して「市場を創る」手応えが得られます。

安定した収益基盤×挑戦的な風土 化粧品原料ビジネスの安定した収益基盤がある当社だからこそ、中長期的な視点での投資や新規提案への挑戦が可能です。

---

## Required Skills

#### 【必須】

- ・英語力（ビジネスレベル：海外顧客やサプライヤーとの折衝・商談が可能な方）
- ・法人営業経験（業界不問ですが、有形商材の経験者を歓迎します）
- ・食品、化粧品、医薬いずれかの業界知識

#### 【歓迎】

- ・海外営業の実務経験、または海外駐在経験
- ・原料商社、食品メーカー、OEMメーカーでの勤務経験
- ・理化学系のバックグラウンド（原料の特性を深く理解しようとする姿勢を重視します）

---

## Company Description

ご紹介時にご案内いたします