



## 【東京本社】アカウントマネージャー（営業担当）

海外営業のご経験のある方は歓迎です。

### Job Information

**Recruiter**

JAC Recruitment Co., Ltd.

**Hiring Company**

非公開

**Job ID**

1588451

**Industry**

Chemical, Raw Materials

**Company Type**

International Company

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Tokyo - 23 Wards

**Salary**

6 million yen ~ 7 million yen

**Work Hours**

08:45 ~ 17:35

**Holidays**

詳細は求人ご紹介時にご案内いたします。

**Refreshed**

June 28th, 2026 04:00

### General Requirements

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Business Level

**Minimum Japanese Level**

Native

**Minimum Education Level**

Bachelor's Degree

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

### Job Description

【求人No NJB2337571】

**■業務内容**

- ・海外現地の営業或いは代理店の営業と、当社日本の工場の間い位置し、海外顧客からの新規引合対応、見積作成～受注、納期対応、製品出荷、入金までのフォローします。
- ・海外出張はありませんが、海外顧客が来日した際の来客対応、或いは工場参観のアテンド対応業務が不定期で発生します。
- ・また週次/月次で海外顧客とWeb会議を行うケースが頻繁に発生します。

・ポジション的にはアカウントマネージャーとインサイドセールスの中間のような役割ではありますが、将来のビジネス拡大及び営業力強化のため、積極的な姿勢で業務していただける方を望みます。

■本ポジションでのやりがい

顧客毎に形状、材質など一品一葉の要求があるため手間がかかりますが、メーカーとしての醍醐味を味わうことができます。技術チームを交え、海外現地営業担当者及びお客様とのWeb会議も英語で実施されます。

国内/海外の社内関係者と連携してお客様のサポートにあたるため、過不足ないコミュニケーションを意識する必要がありますが、それを経て課題を乗り越えられる経験を積むことができます。

---

## Required Skills

【必須要件】

- 英語を使ってのコミュニケーション能力（メール/会話 目安:TOEIC 800）
- 営業経験3年以上（商材不問）
- MS:Outlook、Word、Excel、PPTが適度に使えること

【歓迎条件】

- 半導体業界での勤務経験
  - 外資系企業での勤務経験
  - 貿易実務の知識
  - メーカーでの営業経験3年以上（商材不問）
- ※長期的に就業いただける方を求めています

---

## Company Description

ご紹介時にご案内いたします