



## 【東京】海外営業職

海外営業のご経験のある方は歓迎です。

### Job Information

**Recruiter**

JAC Recruitment Co., Ltd.

**Hiring Company**

非公開

**Job ID**

1588419

**Industry**

Electronics, Semiconductor

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Tokyo - 23 Wards

**Salary**

6 million yen ~ 8 million yen

**Work Hours**

08:30 ~ 17:30

**Holidays**

詳細は求人ご紹介時にご案内いたします。

**Refreshed**

April 30th, 2026 21:00

### General Requirements

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Fluent

**Minimum Japanese Level**

Native

**Minimum Education Level**

Bachelor's Degree

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

### Job Description

【求人No NJB2370602】

#### 主な業務

海外市場販路開拓：新たに市場参入を狙う地域・国における販路の開拓（欧州・カナダ・オーストラリア・アセアン・インドなど）。

海外市場関与者営業：参入候補市場における直接の販売先だけではなく、周辺の関与者（コンサルタント、事業者やオペレーターなどのエンドユーザー、政府機関、インテグレーター、業界団体、隣接メーカーなど）に対する接触と関係構築、情報入手。

マーケットリサーチ：各国の文化、法律、習慣によって異なる運行市場の特性を体系的に理解し、情報蓄積を重ね、顧客納得性の高い提案書の作成。

製品導入：製品・技術をシーズ起点でターゲット市場に導入・拡販を実行、またマーケットリサーチを通じて得られた市場ニーズ起点で、ソリューションの提案・提供を実施。

プロモーション：展示会、商品デモ、セミナーなどのマーケティングイベントに参画、企画、実施し、取引先候補の探索と接触、市場トレンドの理解を深める。

\*出張時以外は東京拠点勤務となります。

---

## Required Skills

### 【必須要件】

- ・国内外のB2B市場における営業・マーケティング経験。
- ・海外ビジネス上最低限必要な知識（貿易実務、輸出管理、安全規格など）
- ・パスポート
- ・普通自動車免許（海外にてレンタカーを借りる場合あり）
- ・出張ベースで海外渡航を継続的に行うことができる  
（渡航制限が無い。年に5～12回、2週間/毎程度）

### 【歓迎要件】

- ・メーカーやシステム系の業界で自社製品を主に取り扱った経験

### 【求める・物像】

- ・異なる文化や時差などの環境下において業務を遂行する精神的・肉体的なタフさ。
- ・戦略的な思考を持ち、チャレンジを楽しみ、主体的に取り組むことができる。

---

## Company Description

ご紹介時にご案内いたします