

Sales ~ Health and Nutrition ~

法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter
JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company
非公開

Job ID
1588363

Industry
Chemical, Raw Materials

Company Type
International Company

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards

Salary
6 million yen ~ 8 million yen

Work Hours
09:15 ~ 17:30

Holidays
詳細は求人ご紹介時にご案内いたします。

Refreshed
November 14th, 2026 08:00

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2206626】
・組織の目標を達成するために行動する
ヘルスケアビジネスの環境を把握し 当社の強みを顧客に訴求して、組織目標を達成する。
目標設定・戦略策定を行う際に、マーケット動向などの定性・定量情報をチームに提供する。

・顧客ニーズの把握と効果的なプロモーションの実施
営業活動を通じて、各レイヤーの顧客のニーズを把握する

顧客ニーズを把握した上で、効果的なプロモーション（広告宣伝物の作成、データ提供など）を立案・実行する。
上記を通じて、マーケット動向を把握し、チームメンバーに共有する。

・ステークホルダーとの関係構築
当社の代理店、エンドユーザー、サプライヤーなどのステークホルダーと友好関係を構築し、顧客ニーズを把握し、顧客満足を高めるための提案、取り組みを促進する。
社内のステークホルダー（他部門）とも連携を強化し、事業を伸長させる。

・販売予測（Forecast）の作成
顧客動向などを把握し、販売予測を立案する。
市場動向に合わせた販売価格の企画、立案を行い、拡販を図る。

・コンプライアンス遵守及びリスク管理
関連法令を遵守した営業活動を遂行する。
事業上のリスクを把握し、リスクを回避及び想定した対応を行う。

Required Skills

・事業を伸長させようとする意欲と情熱を持っていること
・営業部門での実務経験（3年以上）
・顧客、サプライヤーなどのステークホルダーとの関係性の構築と維持できる能力
・PC等の操作ができる（Excel、Word、Power point）
・基礎的な英語でのコミュニケーション能力
・コンプライアンスに関する知識
・ヘルスケア業界での実務経験、デジタルマーケティングの経験があれば望ましい
・論理的思考力、計数管理能力、プレゼンテーション能力、ネゴシエーションスキルがあれば望ましい

Company Description

ご紹介時にご案内いたします