



営業

外資系香料メーカーでの募集です。法人営業（消費財）のご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

外資系香料メーカー

Job ID

1588313

Industry

Chemical, Raw Materials

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

6 million yen ~ 9 million yen

Work Hours

09:00 ~ 17:30

Holidays

詳細は求人ご紹介時にご案内いたします。

Refreshed

April 16th, 2026 16:55

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2336272】

What you will do:

You will be responsible for achieving the sales target in your region by developing and actioning on the business plan for the targeted food segments. To do this efficiently you are results driven and will use inhouse and external market intelligence through customer visits and activities

We run our Trains on Time ・ You will play a critical role in optimizing our customer service. To achieve that you are able to

analyse sales data and stock situation to ensure product availability to customers

Required Skills

食品科学、経営学、マーケティング、営業、栄養学の学士号（BSc）が理想的。学位に代わる関連職務経験も可
B2B営業における5～7年程度の成功実績

優れたコミュニケーション能力を有し、製品条件・販売条件の設定・交渉実績を提示できること

担当顧客アカウントの責任者として、プロジェクト管理スキルを有すること

顧客ニーズと体験を重視する当社において、担当地域の市場状況を深く理解していること

英語能力は強く望ましい

Company Description

ご紹介時にご案内いたします