

Account Manager

外資系自動車メールでの募集です。 法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter
JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company
外資系自動車メール

Job ID
1588242

Industry
Automobile and Parts

Company Type
International Company

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards

Salary
6 million yen ~ 10 million yen

Work Hours
09:00 ~ 18:00

Holidays
詳細は求人ご紹介時にご案内いたします。

Refreshed
October 31st, 2026 04:00

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Technical/Vocational College

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2345299】
【業務概要 】
コマーシャルリーダーとして対象製品を日本市場に投入し、販売収益を拡大して販売目標を達成すること 。
チームメンバーおよび三洋貿易チームと協力して、所定の目的を達成すること。
指定の取引先・お客様への新商品のご案内をすること。
市場および顧客の市場シェアを大幅に拡大すること。

【職務概要:】
・ 技術的および営業的活動を主導および維持し、定期的な連絡をとおして顧客の機会を創造し、実際の販売獲得に積極的に追求することにより、主要な顧客との関係を構築すること。
・ 対象となるすべてのOEMおよびティア1顧客の間で主要サプライヤーとしての会社の評判を確立/維持し、ビジネスチャンスを獲得すること.
・ 他のグローバルKAMおよび三洋貿易と協力して、車両発売計画を取得し、製品ポートフォリオに基づく技術ガイダンスを提供し、提案依頼の顧客仕様を評価する際の設計インターフェイスをサポートすること.
・ キックオフミーティングへの参加、プロトタイプビルドイベントやその他の主要な顧客イベントの調整とサポートを含む、製品の提案、実現可能性調査、プログラムの立ち上げのために、顧客の営業および技術グループとのインターフェイスをリードすること.
・ 内部プログラムマネージャーとのリードインターフェース、顧客のプロトタイプおよび大量生産の設計/エンジニアリング活動、すべての営業的側面の管理によるプログラム立ち上げのサポート、担当するプログラムの影響を受けるチームメンバーとのキックオフ/ステータス/会議のリード、フィージビリティスタディレビューへの参加、他のチームメンバーや他のグローバルアカウントマネージャーとのワークショップの開始と調整、および新しいプログラムの成功に必要なその他の内部技術活動.
・ 新製品開発のための社内の進捗とエンジニアリングプロセスを推進し、顧客の要望を満たし、技術面における会社の主導的地位を確保すること。
・ コストモデルを開始、確認し、完成させ、顧客が確立した見積もりプロセスとルールを介して新しいビジネスの見積もりパッケージを提供すること。
・ 新しいビジネスチャンスの収益に関する販売予測を作成、追跡、維持し、収益性目標を達成し、会社の目標をサポートするための販売予算を策定すること。
・ 上長によって割り当てられたその他の職務.

Required Skills

【必須】
・自動車業界における営業経験5年以上
・英語/日本語ビジネスレベルでのコミュニケーションスキル
・能動的で、主体性を持って行動でき、ポジティブで柔軟性がある方

【歓迎】
・エレクトロニクス製品知識

Company Description

ご紹介時にご案内いたします