



## 海外における発電機事業推進

大手機械メーカーでの募集です。海外営業のご経験のある方は歓迎です。

### Job Information

**Recruiter**

JAC Recruitment Co., Ltd.

**Hiring Company**

大手機械メーカー

**Job ID**

1588213

**Industry**

Automobile and Parts

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Tokyo - 23 Wards

**Salary**

6 million yen ~ 10 million yen

**Work Hours**

09:00 ~ 17:40

**Holidays**

詳細は求人ご紹介時にご案内いたします。

**Refreshed**

May 14th, 2026 00:00

### General Requirements

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Business Level

**Minimum Japanese Level**

Native

**Minimum Education Level**

Technical/Vocational College

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

### Job Description

【求人No NJB2309037】

【業務内容概要】

主に東アジア・東南アジア市場に対し現地代理店の設定なども含め、グループの発電機商品を拡販いただきます。

【担当いただく具体的な内容】

- ・発電機販売施策の検討、商流の設定/関係者との交渉。
- ・中期事業計画の策定、投資検討/回収フォロー。

### Required Skills

**【必須】**

- ・海外営業経験
- ・英語力：ビジネスレベルの英語力があり、現地代理店や顧客との交渉やコミュニケーションが円滑に行えること。
- ・交渉力：商流の設定や関係者との交渉を効果的に行うための高い交渉力。
- ・ロジカルシンキング：論理的に考え、発電機販売施策の検討や中期事業計画の策定を行う能力。

**【歓迎スキル】**

- ・リーダーシップ：チームをまとめ、メンバーの育成や指導ができるリーダーシップスキル。
- ・プロジェクトマネジメント：中期事業計画の策定や投資検討、回収フォローなどのプロジェクトマネジメントスキル。
- ・多文化理解と適応力：多文化環境での業務経験があり、異なる文化や価値観に対する理解と適応力。

**【歓迎経験】**

- ・海外営業経験：  
東アジア・東南アジア市場における営業経験があり、現地のビジネス文化や商習慣に精通していること。
- ・発電機や関連製品の知識：  
発電機やエネルギー関連製品に関する専門知識を持ち、技術的な理解があること。
- ・商流設定の経験：  
発電機販売施策の検討や商流の設定に関する具体的な経験。
- ・投資検討・回収フォローの経験：中期事業計画の策定や投資検討、回収フォローの経験があること。
- ・現地代理店の設定経験：現地代理店の設定や管理に関する具体的な経験。
- ・チームマネジメント経験：チームやプロジェクトをリードし、メンバーの育成や指導を行った経験。

---

**Company Description**

ご紹介時にご案内いたします