

海外における発電機事業推進

大手機械メーカーでの募集です。 海外営業のご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter
JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company
大手機械メーカー

Job ID
1588213

Industry
Automobile and Parts

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards

Salary
6 million yen ~ 10 million yen

Work Hours
09:00 ~ 17:40

Holidays
詳細は求人ご紹介時にご案内いたします。

Refreshed
October 17th, 2026 11:00

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Technical/Vocational College

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2309037】
【業務内容概要】
主に東アジア・東南アジア市場に対し現地代理店の設定なども含め、グループの発電機商品を拡販いただきます。

【担当いただく具体的な内容】
・発電機販売施策の検討、商流の設定/関係者との交渉。
・中期事業計画の策定、投資検討/回収フォロー。

Required Skills

【必須】
・海外営業経験
・英語力：ビジネスレベルの英語力があり、現地代理店や顧客との交渉やコミュニケーションが円滑に行えること。
・交渉力：商流の設定や関係者との交渉を効果的に行うための高い交渉力。
・ロジカルシンキング：論理的に考え、発電機販売施策の検討や中期事業計画の策定を行う能力。

【歓迎スキル】
・リーダーシップ：チームをまとめ、メンバーの育成や指導ができるリーダーシップスキル。
・プロジェクトマネジメント：中期事業計画の策定や投資検討、回収フォローなどのプロジェクトマネジメントスキル。
・多文化理解と適応力：多文化環境での業務経験があり、異なる文化や価値観に対する理解と適応力。

【歓迎経験】
・海外営業経験：
  東アジア・東南アジア市場における営業経験があり、現地のビジネス文化や商習慣に精通していること。
・発電機や関連製品の知識：
  発電機やエネルギー関連製品に関する専門知識を持ち、技術的な理解があること。
・商流設定の経験：
  発電機販売施策の検討や商流の設定に関する具体的な経験。
・投資検討・回収フォローの経験：中期事業計画の策定や投資検討、回収フォローの経験があること。
・現地代理店の設定経験：現地代理店の設定や管理に関する具体的な経験。
・チームマネジメント経験：チームやプロジェクトをリードし、メンバーの育成や指導を行った経験。

Company Description

ご紹介時にご案内いたします