



【東京】事業企画・営業企画・海外営業/原子力研究開発機構発！スタートアップでのビジネス開発業務（東京勤務）

事業企画・事業開発のご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

非公開

Job ID

1588194

Industry

Other

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

6 million yen ~ 10 million yen

Work Hours

09:00 ~ 17:30

Holidays

詳細は求人ご紹介時にご案内いたします。

Refreshed

May 14th, 2026 00:00

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2229137】
※詳細はお電話でお伝えします。

■ミッション

エマルションフロー技術を軸とするLIBリサイクル事業及び環境ソリューション事業の海外営業を中心にビジネス開発に従事頂きます。

■具体的な仕事内容

・国内・海外におけるリード顧客の開拓

- ・パートナーシップの開発、連携深化
 - ・サプライチェーンの開発
 - ・各種取引の交渉および履行
 - ・事業計画の策定および実行
 - ・展示会等への出展・プレゼンテーション
 - ・ビジネスモデルの構築
 - ・関係省庁との折衝、補助金事業対応
 - ・経済合理性の検証、事業性評価
 - ・契約業務（秘密保持契約、売買契約、ライセンス契約等） 等
-

Required Skills

■必須

- ・海外営業の経験
- ・ビジネス会話レベルの英語力（TOEIC 800点目安）
- ・化学・素材・鉄・非鉄金属の経験がある方

■歓迎

- ・国際ビジネスの知識および経験
- ・事業企画の経験、またはプロジェクトマネジメントの経験
- ・計数管理の業務経験（予算策定、予実管理等）
- ・以下普遍的なビジネススキル
 - 戦略的思考
 - 市場洞察力
 - 異文化コミュニケーション能力
- ・定型的な法務関連知識
- ・商社、コンサルティングファーム等での業務経験
- ・スタートアップでのゼロイチ事業開発経験
- ・B2B営業経験

■求める人物像

- ・チャレンジングな業務を志向する方
 - ・変化に対する柔軟性と適応力がある方
 - ・自律的に行動し、成果を出すことにコミットする方
 - ・チームを尊重し、メンバー間のコミュニケーションを重視する方
-

Company Description

ご紹介時にご案内いたします