



## 翻訳事業部 セールスマネージャー

法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎です。

### Job Information

**Recruiter**

JAC Recruitment Co., Ltd.

**Hiring Company**

非公開

**Job ID**

1587917

**Industry**

Hotel

**Company Type**

International Company

**Job Type**

Contract

**Location**

Tokyo - 23 Wards

**Salary**

7 million yen ~ 7.5 million yen

**Work Hours**

10:00 ~ 19:00

**Holidays**

詳細は求人ご紹介時にご案内いたします。

**Refreshed**

May 15th, 2026 04:00

### General Requirements

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Fluent

**Minimum Japanese Level**

Native

**Minimum Education Level**

Bachelor's Degree

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

### Job Description

【求人No NJB2365892】

【職務内容】

新規顧客開拓と既存顧客との関係構築を担うセールスマネージャーとして、売上拡大と顧客満足度向上をリードしていただきます。アウトバウンド営業を中心に、提案活動から案件管理、展示会対応まで幅広く担当します。

【具体的な仕事の内容】

1. 新規顧客開拓（アウトバウンド営業）

訪問、コールドコール、ネットワーキング、展示会などを通じた新規顧客開拓

## 2. 営業パイプライン構築・管理

CRM を活用した案件管理及び進捗報告

営業計画・提案書作成、プロジェクトチームと連携した予算の策定

## 3. アカウントマネジメント

プロジェクト進行のフォローアップと顧客満足度の向上

市場動向・成功事例・改善提案の社内共有

主要顧客の窓口となり、アップセル・クロスセルを目指す

他営業メンバーとの協働によるアカウント戦略の推進

---

## Required Skills

### 【必須要件】

- ・3年以上の営業経験（B2B）
- ・ビジネスレベルの英語力（会話・文書）

### 【歓迎要件】

- ・新規開拓に前向きに取り組める方
- ・顧客との長期的な関係構築を大切にできる方
- ・グローバルな環境で成長したい方
- ・自律的に業務を推進できる方
- ・異文化への理解がある方

---

## Company Description

ご紹介時にご案内いたします