



営業（病理分野）

日系ヘルスケアメーカーでの募集です。医療機器営業のご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

日系ヘルスケアメーカー

Job ID

1587897

Industry

Medical Device

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

7 million yen ~ 8.5 million yen

Work Hours

09:00 ~ 17:30

Holidays

詳細は求人ご紹介時にご案内いたします。

Refreshed

May 29th, 2026 18:00

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2303092】

▼主な仕事内容

- デジタルテクノロジー製品の案件発掘、推進管理および販売目標金額の達成
- 営業組織内でのコミュニケーションを図り、販売店と連携を図った案件発掘活動のリード
- 見込み客への販売促進活動やデモ、プレゼンテーションの実施
- 製品納入、ユーザートレーニング、アフターフォロー
- 国内外のMKTチームとの連携を通じ、販売ツールの作成
- デジタルテクノロジーおよび病理AIに関する市場調査

Required Skills

【必須条件】

- 4年制大学卒業以上
- 病理学関連の臨床および研究分野における市場ニーズ、プライオリティ、および課題などのビジネスに対する理解
- 医療機器、研究機器営業の経験を5年以上有すること（臨床検査技師及びシステムエンジニアであれば営業経験年数不問）
- 英語の使用に抵抗がない方（年間1回程度の海外現地製品トレーニング、年4回程度のwebトレーニング受講、メール対応等）
- Microsoft Word、Excel、PowerPoint等のコンピュータースキル
- 日本全国への出張が対応可能な方（業務の3割程度を占めます）

【歓迎条件】

- 病理に関する、理化学、臨床、検査関連顧客への直接営業/検査技師/病理部門システム等のシステム設計、構築の経験があれば尚可
- デジタルパソロジー製品の営業/テクニカル経験があれば尚可

Company Description

ご紹介時にご案内いたします