



Junior Account Manager (Fragrance Beauty)

ジボダンジャパン株式会社での募集です。 法人営業 (その他) のご経験のある方は歓迎...

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

ジボダンジャパン株式会社

Job ID

1587891

Industry

Chemical, Raw Materials

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Kanagawa Prefecture

Salary

7 million yen ~ 9 million yen

Work Hours

09:00 ~ 17:15

Holidays

【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 夏季休暇 ...

Refreshed

May 29th, 2026 18:00

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2371157】

【主な業務内容】

担当するお客様との関係を深め、既存商品の維持と新規プロジェクトの獲得を目指します。また、将来的に当事業部の顧客となり得るOEM企業や新規参入企業に対しても営業を行い、当社の付加価値を理解いただき、新たなビジネスパートナーとして関係を構築します。

具体的には：

- ・担当顧客の売上（トップライン）と利益（ボトムライン）を管理し、取引を拡大する
 - ・既存・新規顧客との信頼関係を構築・維持する
 - ・顧客や競合企業の状況を分析し、情報を更新・共有する
 - ・社内外向けのプレゼン資料を作成・発表する
 - ・受注につながる商談（ブリーフ）への参加機会を見つけ、創出する
 - ・売上、粗利、受注率などのKPIを設定し、達成に向けて行動する
 - ・会社方針に沿って価格交渉を行う
 - ・顧客からのリクエストに対応し、迅速に解決する
-

Required Skills

○経験

必須：3年以上のB2B営業経験

歓迎：類似業界での経験

○学歴

大卒以上（歓迎：化学/科学系）

○技術・資格等

- ・PCスキル：MSオフィス（エクセル、ワード、パワーポイント）
- ・英語：大学卒レベルの英語力を有し英語力向上に意欲的であること

○求める人材

- ・コミュニケーションスキル
 - ・香りへの高い情熱、フレグランスにパッションを持っている人
-

Company Description

香料の製造・開発および販売