



## キーアカウントマネジメント部 ビジネスディベロプメントマネージャー

ライフサイエンス領域をクライアントにフォワーディング営業経験をお持ちの方是非...

### Job Information

**Recruiter**

JAC Recruitment Co., Ltd.

**Hiring Company**

【外資：大手物流】ドイツに本拠地を置く 設立50年超の国際物流企業

**Job ID**

1587837

**Industry**

Logistics, Storage

**Company Type**

International Company

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Tokyo - 23 Wards

**Salary**

7 million yen ~ 10 million yen

**Work Hours**

09:00 ~ 17:45

**Holidays**

詳細は求人ご紹介時にご案内いたします。

**Refreshed**

May 29th, 2026 19:00

### General Requirements

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Fluent

**Minimum Japanese Level**

Native

**Minimum Education Level**

High-School

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

### Job Description

【求人No NJB2353969】

■クライアントの担当領域

ライフサイエンスセクターを担当いただきます。

■仕事内容/Job Description

- ・担当多国籍企業への営業活動。ビジネス拡大、新規案件獲得
- ・アジアパシフィックリージョナル営業チームと協力した顧客開拓及び営業活動
- ・アカウントプランニング、顧客からの問い合わせ、ビジネスレビューなどのコーディネート

- ・ 顧客へのソリューション営業とベストプラクティスの提供
- ・ 顧客の入札への参加と料金及びサービスの提案
- ・ Win Plan作成、プレゼン用スライド作成、MBR等のコーディネート、顧客からの問い合わせ対応、等

#### ■当ポジションの魅力

グローバル/マルチナショナルカスタマーと呼ばれる多国籍企業の日本担当者として海外にいる同僚、お客様とのコミュニケーションが多く、グローバルに活躍いただけます。

グローバルに展開する弊社のネットワークの広さを実感するとともに、世界を相手にビジネスを行うというやり甲斐を強く感じていただけます。

#### ■補足

想定年収 730 1000万円 + インセティブ 4 半期毎支給

※インセティブ 1 回あたりの実績平均 6 5 万円程

---

## Required Skills

#### ■応募資格/Qualifications

- ・ フォワーダーでライフサイエンス（医療・医薬品）系の営業経験3年以上ある方  
（特にマルチナショナルカスタマー/グローバルカスタマーの取り扱い経験のある方尚可）
- ・ フォワーディング業界の幅広い知識をお持ちの方が望ましい。（海上貨物、航空貨物双方の知識）

#### ■求める人物像/Desirable Person

- ・ 積極的で明るく、前向きな方
- ・ 提案力のある方
- ・ お客様との強い関係構築が出来る方
- ・ 社内外の関係者と十分なコミュニケーションの取れる方

---

## Company Description

ご紹介時にご案内いたします