



## パーソナルケア営業職（関西エリア）

外資系化学品メーカーでの募集です。法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎で...

### Job Information

**Recruiter**

JAC Recruitment Co., Ltd.

**Hiring Company**

外資系化学品メーカー

**Job ID**

1587819

**Industry**

Chemical, Raw Materials

**Company Type**

International Company

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Hyogo Prefecture

**Salary**

7 million yen ~ 10 million yen

**Work Hours**

09:00 ~ 17:45

**Holidays**

詳細は求人ご紹介時にご案内いたします。

**Refreshed**

May 15th, 2026 04:00

### General Requirements

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Business Level

**Minimum Japanese Level**

Native

**Minimum Education Level**

Bachelor's Degree

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

### Job Description

【求人No NJB2322545】

【仕事内容】

- ・新規ビジネスパイプラインの創出を主導し、主要なビジネスパイプラインの管理、育成を行う。
- ・新規事業の創出を主導し、主要な成長機会の開発を管理する。
- ・製品の機能と顧客ニーズを結びつけ、中長期的な可能性を持つビジネスアイデアを創出する。
- ・市場分析（競合他社や顧客の動向を含む）を実施し、Go to Market戦略の立案・実行を行う。
- ・営業、マーケティング、研究開発、SCMなどの社内関係者と部門横断的に連携し、戦略的な事業計画を策定・実行する。

- ・重要顧客に対して、アカウント別の戦略を策定し、顧客の要望や潜在ニーズを明らかにする。
  - ・意思決定者との関係を構築・維持し、新たなビジネス機会を獲得する。
  - ・新製品開発の提案や共同開発の可能性を含む取り組みを特定・提案する。
  - ・自社製品、市場動向、顧客ニーズを理解し、効果的な営業戦略を策定・実行する。
  - ・納期管理、価格改定の実施、顧客からの苦情対応、販売促進活動を顧客および代理店向けに行う。
  - ・顧客ごとの販売予算計画を策定し、目標達成に向けて行動する。
  - ・パーソナルケア事業の成長戦略に沿って、日本地域のパーソナルケア戦略およびマーケティング計画を実行し、収益性の高い持続可能な事業成長を達成する。
- 

## Required Skills

### 【募集要項】

- ・パーソナルケア原料に関する知見
  - ・組織の目的を達成するために、チームメンバーや関連部署と協力して業務に取り組める人
  - ・TOEIC 730点以上程度の英語力。
- 

## Company Description

ご紹介時にご案内いたします