

Key Account Manager for Nissan/Jatco/MMC

法人営業（自動車向け）のご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter
JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company
非公開

Job ID
1587757

Industry
Automobile and Parts

Company Type
International Company

Job Type
Permanent Full-time

Location
Kanagawa Prefecture

Salary
7 million yen ~ 12 million yen

Work Hours
09:00 ~ 18:00

Holidays
詳細は求人ご紹介時にご案内いたします。

Refreshed
October 30th, 2026 08:00

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Fluent Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2372528】
◆当社にて、下記業務を担当頂きます。

・新規受注活動及び将来のビジネスに向けての先行開発受注活動。
・お客様のビジネス戦略調査、纏め。
・GKAM、セールスと協業の上での価格交渉。
・客先ターゲットプライス及び競合他社の価格情報の社内情報共有。

・セールスチームとの協力による客先RFQの精度及び信頼度確認。
・セールスチームと協業の上、客先見積もりに対応する。
・マネジメントイベント及び各種展示会のプレゼン資料作成、調整、参加。
・競争の中、技術的な領域においてのトレンド、要求事項を把握する。
・客先からの要求事項を明確にし、社内に保存する。
・客先からの値下げ要求に対する対策、社内調整、実行を行う。
・客先への売り上げ計画、実績を準備、展開する・
・セールス、GKAM（Q）と協力の上、市場不具合のクレーム費用を整理する。
・準備のため関係部署への客先からの監査について連絡する。
・納期遅延等、問題点などをエスカレートする。
・工程移管などを客先へ通知する。
・GKAM不在の際にGKAMの代わりとなる。

Required Skills

【必須】
以下のいずれか：
（a）自動車メーカーの開発部や購買部向け自動車部品の営業経験
（b）自動車メーカーにて購買or開発経験 + 営業に対する強い興味
（c）自動車メーカー向け自動車部品の開発経験 + 営業に対する強い興味
（d）電気・電子・ 機械工学いずれかの知識 + 営業の経験 + 自動車に対する

・コミュニケーション能力
・折衝能力
・英語ビジネスレベル

Company Description

ご紹介時にご案内いたします