



## Key Account Manager for Nissan/Jatco/MMC

法人営業（自動車向け）のご経験のある方は歓迎です。

### Job Information

**Recruiter**

JAC Recruitment Co., Ltd.

**Hiring Company**

非公開

**Job ID**

1587757

**Industry**

Automobile and Parts

**Company Type**

International Company

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Kanagawa Prefecture

**Salary**

7 million yen ~ 12 million yen

**Work Hours**

09:00 ~ 18:00

**Holidays**

詳細は求人ご紹介時にご案内いたします。

**Refreshed**

June 26th, 2026 18:00

### General Requirements

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Fluent

**Minimum Japanese Level**

Native

**Minimum Education Level**

Bachelor's Degree

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

### Job Description

【求人No NJB2372528】

◆当社にて、下記業務を担当頂きます。

- ・新規受注活動及び将来のビジネスに向けての先行開発受注活動。
- ・お客様のビジネス戦略調査、纏め。
- ・GKAM、セールスと協業の上での価格交渉。
- ・客先ターゲットプライス及び競合他社の価格情報の社内情報共有。

- ・セールsteamとの協力による客先RFQの精度及び信頼度確認。
- ・セールsteamと協業の上、客先見積もりに対応する。
- ・マネジメントイベント及び各種展示会のプレゼン資料作成、調整、参加。
- ・競争の中、技術的な領域においてのトレンド、要求事項を把握する。
- ・客先からの要求事項を明確にし、社内に保存する。
- ・客先からの値下げ要求に対する対策、社内調整、実行を行う。
- ・客先への売り上げ計画、実績を準備、展開する。
- ・セールス、GKAM（Q）と協力の上、市場不具合のクレーム費用を整理する。
- ・準備のため関係部署への客先からの監査について連絡する。
- ・納期遅延等、問題点などをエスカレートする。
- ・工程移管などを客先へ通知する。
- ・GKAM不在の際にGKAMの代わりとなる。

---

## Required Skills

### 【必須】

以下のいずれか：

- (a) 自動車メーカーの開発部や購買部向け自動車部品の営業経験
  - (b) 自動車メーカーにて購買or開発経験 + 営業に対する強い興味
  - (c) 自動車メーカー向け自動車部品の開発経験 + 営業に対する強い興味
  - (d) 電気・電子・機械工学いずれかの知識 + 営業の経験 + 自動車に対する
- ・コミュニケーション能力
  - ・折衝能力
  - ・英語ビジネスレベル

---

## Company Description

ご紹介時にご案内いたします