



【800～1200万円】半導体業界向け 微粒子計測器 営業

スペクトリス株式会社での募集です。技術営業のご経験のある方は歓迎です。

## Job Information

### Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

### Hiring Company

スペクトリス株式会社

### Job ID

1587467

### Industry

Machinery

### Company Type

International Company

### Job Type

Permanent Full-time

### Location

Kanagawa Prefecture

### Salary

8 million yen ~ 12 million yen

### Work Hours

09:00 ~ 17:30

### Holidays

【有給休暇】初年度 10日 4か月目から 【休日】完全週休二日制 祝日、夏期休暇、年末年始

### Refreshed

May 2nd, 2026 07:00

## General Requirements

### Career Level

Mid Career

### Minimum English Level

Business Level

### Minimum Japanese Level

Native

### Minimum Education Level

Bachelor's Degree

### Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

【求人No NJB2370514】

製品：高感度LPC（Low Pressure Contamination）製品、光学式パーティクルカウンター

顧客：半導体メーカー、半導体装置メーカー、材料メーカー（薬液メーカー、材料サプライヤー）

★LPC（Low Pressure Contamination）とは

低圧環境下での汚染: 真空チャンバー内やプロセスガス配管などで、微量な不純物（ガス、パーティクルなど）が製品（半導体ウエハ）の品質を低下させる問題です。

LPC製品は、これらの微量汚染を非常に高い精度で検出・測定する機能を持っています。

セールスマネジメント、アプリケーションエンジニア、サービスエンジニア、海外拠点メンバーとの緊密な連携  
TSMCグローバルアカウント戦略と整合し、JASMビジネスにおける市場ポジションを維持・拡大  
大手半導体ファブと取引のある材料サプライヤー向けに、アプリ・サービスエンジニアと協業し、高感度LPCの展開を推進

#### 主な業務内容

- ・ CRMツールを用いた、受注・売上予測の精度管理、グローバル戦略および年間・主要製品目標を達成
- ・ 顧客ニーズを把握し、製造プロセス全体におけるコンタミネーションモニタリングソリューションを提案
- ・ アプリケーション/サービス部門や海外リージョンと連携し、ビジネス機会の創出および市場情報の共有
- ・ グローバルアカウントチームと連携し、進捗報告や必要な支援要請を実施
- ・ 顧客との関係維持、社内リソース調整による顧客満足度の最大化
- ・ SFDC/CRMを活用したパイプライン・予測管理
- ・ アプリケーションエンジニアと連携し、重要顧客向け技術プレゼンテーションを実施
- ・ 展示会・セミナー・ワークショップ等のマーケティング活動支援

---

#### Required Skills

コンタミネーション制御製品/ソリューションの販売経験  
半導体製造市場での営業経験5年以上

尚可

Miller Heiman などの営業/CRMメソドロジー知識 (SS/CS)  
新規ビジネス/新規顧客開拓の経験  
TSMC組織構造および日本の材料市場への理解 (非常に歓迎)

---

#### Company Description

■工業用計測機器・輸入販売