



【800～1200万円】 半導体業界向け 微粒子計測器 営業

スペクトリス株式会社での募集です。技術営業のご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

スペクトリス株式会社

Job ID

1587467

Industry

Machinery

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Kanagawa Prefecture

Salary

8 million yen ~ 12 million yen

Work Hours

09:00 ~ 17:30

Holidays

【有給休暇】初年度 10日 4か月目から 【休日】完全週休二日制 祝日、夏期休暇、年末年始

Refreshed

April 16th, 2026 16:45

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2370514】

製品：高感度LPC（Low Pressure Contamination）製品、光学式パーティクルカウンター
顧客：半導体メーカー、半導体装置メーカー、材料メーカー（薬液メーカー、材料サプライヤー）

★LPC（Low Pressure Contamination）とは
低圧環境下での汚染: 真空チャンバー内やプロセスガス配管などで、微量な不純物（ガス、パーティクルなど）が製品（半導体ウエハ）の品質を低下させる問題です。

LPC製品は、これらの微量汚染を非常に高い精度で検出・測定する機能を持っています。

セールスマネジメント、アプリケーションエンジニア、サービスエンジニア、海外拠点メンバーとの緊密な連携
TSMCグローバルアカウント戦略と整合し、JASMビジネスにおける市場ポジションを維持・拡大
大手半導体ファブと取引のある材料サプライヤー向けに、アプリ・サービスエンジニアと協業し、高感度LPCの展開を推進

主な業務内容

- ・ CRMツールを用いた、受注・売上予測の精度管理、グローバル戦略および年間・主要製品目標を達成
- ・ 顧客ニーズを把握し、製造プロセス全体におけるコンタミネーションモニタリングソリューションを提案
- ・ アプリケーション/サービス部門や海外リージョンと連携し、ビジネス機会の創出および市場情報の共有
- ・ グローバルアカウントチームと連携し、進捗報告や必要な支援要請を実施
- ・ 顧客との関係維持、社内リソース調整による顧客満足度の最大化
- ・ SFDC/CRMを活用したパイプライン・予測管理
- ・ アプリケーションエンジニアと連携し、重要顧客向け技術プレゼンテーションを実施
- ・ 展示会・セミナー・ワークショップ等のマーケティング活動支援

Required Skills

コンタミネーション制御製品/ソリューションの販売経験
半導体製造市場での営業経験5年以上

尚可

Miller Heiman などの営業/CRMメソドロジー知識 (SS/CS)

新規ビジネス/新規顧客開拓の経験

TSMC組織構造および日本の材料市場への理解 (非常に歓迎)

Company Description

■工業用計測機器・輸入販売