

【800～1400万円】【神奈川/藤沢】プラントモジュール セールスマネージャー（製薬・バイオ・FMCG業界向け）＜中国拠点5…

機械設計・機構設計・筐体設計・メカトロ設計・装置設計のご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter
JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company
非公開

Job ID
1587359

Industry
Petrochemical, Energy

Job Type
Permanent Full-time

Location
Kanagawa Prefecture

Salary
8 million yen ~ 14 million yen

Work Hours
08:30 ~ 17:30

Holidays
詳細は求人ご紹介時にご案内いたします。

Refreshed
October 31st, 2026 08:00

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Fluent Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
High-School

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2351832】
■募集背景
ステンレス製タンクの国内トップシェアを誇り、プラントや化学工場向けモジュール設備・スキッドの製造で業界をリードしています。今回、製薬・バイオ医薬品・FMCG業界における営業を強化するため、経験豊富なセールスマネージャーを募集します。

■職務内容
1.日本国内における同社の機器、プロセススキッド、モジュール設備、モジュラーデータセンター、エンジニアリング業務の営業、および会社が設定した

営業目標の達成
2. ビジネス開発チームおよび上海営業チームとの連携、新規および既存顧客への営業活動全般への従事
3. 顧客の承認済みサプライヤー / ベンダーリストへの登録、引き合いの獲得、受注の達成
4. 見込み顧客との各種ミーティングの設定、技術・営業プレゼンテーション、サービス営業の準備・実施
5. 既存顧客の管理、顧客ニーズの把握、長期的な顧客関係の構築・促進
6. 特殊アプリケーション、システム、価格に関する営業問い合わせへの迅速かつ正確な対応
7. プロジェクト管理チームへの明確な引き継ぎおよびコミュニケーションの確保

■提案商材・顧客
商材：自社製造のモジュール設備・スキッド (案件規模：数億 ~ 数百億円)
顧客業界：半導体、化学、製薬、EV分野
主要取引先：ExxonMobil、Shell、GE、BASF、三菱化学、旭化成、JGC、千代田など

Required Skills

【必須条件】
■化学プロセスまたは化学装置分野の知識
■ビジネスレベルの中国語スキルをお持ちの方

Company Description

ご紹介時にご案内いたします