



【800～1500万円】 データセンター向け営業職

Vertiv Japan合同会社での募集です。 技術営業のご経験のある方は歓迎...

## Job Information

### Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

### Hiring Company

Vertiv Japan合同会社

### Job ID

1587351

### Industry

Electronics, Semiconductor

### Company Type

International Company

### Job Type

Permanent Full-time

### Location

Tokyo - 23 Wards

### Salary

8 million yen ~ 15 million yen

### Work Hours

08:45 ~ 17:45

### Holidays

【有給休暇】 入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】 完全週休二日制 祝日 GW 年末年始

### Refreshed

May 2nd, 2026 09:00

## General Requirements

### Career Level

Mid Career

### Minimum English Level

Business Level

### Minimum Japanese Level

Native

### Minimum Education Level

High-School

### Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

【求人No NJB2374383】

### ■仕事内容

データセンター等のプロジェクト業務拡大の為の新たなポジションになります。

・ 担当エリアにおける顧客の要件を理解し、電源ソリューションを中心とした最適な技術提案およびプリセールス支援を行う

- ・ 顧客向けプレゼンテーション、見積作成、入札・契約条件の交渉を通じて案件を推進し、売上目標の達成に貢献する
- ・ 社内の営業、プロジェクト、サービス部門と連携し、案件の円滑な遂行および顧客満足度向上を図る
- ・ パートナー企業向けの製品トレーニング、技術説明、提案支援を行い、案件獲得力の向上を支援する
- ・ コスト、売上、パイプラインを管理・分析し、上長向けにレポートを作成する
- ・ 展示会、セミナー等のマーケティング活動を通じて市場認知向上およびビジネス機会創出を支援する

■商材：UPS、低 中電圧制御機器、STSなど

■顧客：データ・センター、ゼネコン、サブコン

---

## Required Skills

- ・ Relevant experience in Data Center Facility Power Product Sales Marketing

---

## Company Description

ご紹介時にご案内いたします