



【900～1500万円】CCO（チーフ・コマーシャル・オフィサー）

光通信ベンチャーでの募集です。COOのご経験のある方は歓迎です。

## Job Information

### Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

### Hiring Company

光通信ベンチャー

### Job ID

1587162

### Industry

Machinery

### Job Type

Permanent Full-time

### Location

Ibaraki Prefecture

### Salary

9 million yen ~ 15 million yen

### Work Hours

09:00 ~ 18:00

### Holidays

詳細は求人ご紹介時にご案内いたします。

### Refreshed

April 16th, 2026 16:41

## General Requirements

### Career Level

Mid Career

### Minimum English Level

Business Level

### Minimum Japanese Level

Native

### Minimum Education Level

Bachelor's Degree

### Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

【求人No NJB2373844】

マーケティング・セールスディレクターとして下記職務を遂行していただき、成果及び実績により、CCOとして経営陣の一角を担っていただくことを踏まえたポジションです。

当社の製品である光モデム（HOCSAI）およびデジタルツインシステム（DTS）を販売するために、以下の職務をお願いします。

- ・ 経営計画を達成するマーケティング戦略/営業戦略を構築および推進。
- ・ 中長期で競合優位性となるブランディング戦略の立案/実行
- ・ 営業に関わるリソース（人的・金銭的・業務的）マネジメントを行う。

**■会社について**

2016年、筑波大学の研究室から立ち上がった宇宙ベンチャーカンパニー。  
宇宙空間における光通信を使った新しい通信インフラサービス実現を目指しています。このサービスが実現できれば、4兆円の市場規模（年10%成長）を持つ衛星事業者の課題をドラスティックに解決することができます。  
政府からの補助金対象に選ばれるなど、宇宙ビジネスが民間に移る今、国内外から期待されている企業です。

---

**Required Skills****■必須スキル**

- ・国内+国外の市場開拓経験があり、高度な英語力を有し、技術的な内容も含めた商談・交渉を行える実務能力
- ・宇宙や当社製品の技術内容の理解に必要な素養を備えていること（一定の物理学の知識があること）
- ・経営的要求を満たす事業計画および営業戦略を立案し、実行できること
- ・5名以上の営業人員を統括して目標を達成した経験を有すること
- ・顧客との契約に対して社内技術側と協調し、適切な内容の合意を対外・対内ともに両立すること
- ・正しい文書や口頭でのプレゼンテーションにおける技術的概念を詳しく説明し、要約できること
- ・優れた対人スキルとコミュニケーションスキルを有し、これらをチーム内およびチーム間のやり取りに適用できること
- ・宇宙スタートアップ企業に求められる素養を正しく理解し、柔軟に実践する意思を持つこと

**■歓迎スキル**

- ・通信用電子機器の販売経験
- ・光学製品の販売経験
- ・ITソリューション事業経験
- ・宇宙および防衛品に関する製品の販売経験
- ・スタートアップ企業における実務経験

**■求める人物像**

- 法人営業経験5年以上
- 率先して市場や顧客動向に関する情報収集や海外事業者へのアカウント開発を行える行動力を持った方
- 国内外宇宙カンファレンスなどに登壇して自社ビジネスなどの発表が流暢にできる方
- 事業環境が変遷しやすく、戦略・戦術もその時々的情勢を加味しながら切り替える必要のあるベンチャー企業において、常に何が最適かを判断し、変化を楽しめる方を求めています。
- 新しい技術のパイオニアとなることにやりがいと矜持を持っていただける方

---

**Company Description**

ご紹介時にご案内いたします