

Michael Page

www.michaelpage.co.jp

成長中ヘルステック企業 | がんの早期診断製品の事業開発・法人営業（業界経験不問）

成長中ヘルステック企業 | がんの早期診断製品の事業開発・法人営業（業界経験不問）

## Job Information

## Recruiter

Michael Page

## Job ID

1586859

## Industry

Medical Device

## Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

## Job Type

Permanent Full-time

## Location

Tokyo - 23 Wards

## Salary

6 million yen ~ 12 million yen

## Refreshed

April 16th, 2026 15:23

## General Requirements

## Career Level

Mid Career

## Minimum English Level

Basic

## Minimum Japanese Level

Fluent

## Minimum Education Level

Bachelor's Degree

## Visa Status

No permission to work in Japan required

## Job Description

このポジションでは、ライフサイエンス業界におけるビジネス開発（BD）活動を担当し、売上拡大と新規顧客の開拓を目指します。営業部門の一員として、戦略的なアプローチで市場のニーズを把握し、成果を上げることが求められます。

## 企業情報

- ヘルスケア×テクノロジー領域で事業を展開する成長中のスタートアップ
- がんの早期診断製品を提供しており、すい臓がん、肺がん等10種以上のがん検査に対応できます。
- 独自のデータベースおよび精度の高い解析技術を強みとし、持続的に事業成長やマーケット拡大を目指しております。

## 職務内容

- 薬局／医療機関／法人顧客／ECチャンネルへの営業活動（担当チャンネルはご経験・ご希望により決定します）
- 顧客ニーズのヒアリング、課題抽出、製品提案
- 導入後の運用フォローおよび顧客伴走支援

- 顧客の声（VOC）の収集・分析、社内へのフィードバック
- 関連部門と連携した施策改善・事業推進

#### 条件・待遇

- 成長ポテンシャルや社会貢献度の高い、がん診断製品を担当する
- 競合と比べ、低侵襲や検査精度の高さなどの強みを持ち、急成長を続けている製品
- 学習・成長を後押しするカルチャーと制度
- 少数精鋭で風通しの良い環境

Page Group Japan is acting as an Employment Agency in relation to this vacancy.

---

#### Required Skills

- 法人営業のご経験（業界不問）
  - ヘルスケア・ライフサイエンス業界の知見、IT/ Saas営業の経験は尚可
  - 新規開拓または既存顧客深耕の実績
  - 顧客課題を的確に捉え、提案から実行まで担える方
  - チームワークを重視し、周囲と協働できる方
- 

#### Company Description

ヘルスケア×テクノロジー領域で事業を展開する成長中のスタートアップ  
がんの早期診断製品を提供しており、すい臓がん、肺がん等10種以上のがん検査に対応できます。  
独自のデータベースおよび精度の高い解析技術を強みとし、持続的に事業成長やマーケット拡大を目指しております。