



【福岡／営業・プロダクトセールス】 エッジAI×ARグラスで産業DXを最前線で推進 | 国内・海外営業担当

✓福岡発世界に挑むディープテックスタートアップ✓ITの知見・好奇心・語学を活かす

Job Information

Hiring Company

[HMS Inc.](#)

Job ID

1586820

Industry

Hardware

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less)

Non-Japanese Ratio

Majority Non-Japanese

Job Type

Permanent Full-time

Location

Fukuoka Prefecture, Fukuoka-shi Hakata-ku

Train Description

Kagoshima Line 1, Hakata Station

Salary

4.5 million yen ~ 7.5 million yen

Salary Bonuses

Bonuses paid on top of indicated salary.

Work Hours

フレックスタイム制：コアタイム10時00分から17時00分 フレキシブルタイム始業8時00分～ 終業～19時00分

Holidays

完全週休2日制（土日祝）夏期連続3日 年末年始連続5日 年次有給休暇（入社直後から規程に応じて付与）

Refreshed

May 7th, 2026 06:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level (Amount Used: English usage about 10%)

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

■業務内容：

能力・ご経験に応じ、下記の範囲から関連する業務をお任せいたします。

- 『SINGRAY』シリーズを始めとする当社サービス・製品群の国内・海外顧客向け拡販・セールス活動
- frontline.io社製デジタル作業支援プラットフォームの日本市場展開におけるプリセールス業務
(ARグラス・PC・iPad・スマートフォン等マルチデバイス対応ソフトウェアの提案・導入支援)
- お客様への提案活動
 - 業務課題・現場環境のヒアリング
 - デバイス構成や運用フローを踏まえたソリューション提案
- デモンストレーション、PoC（概念実証）の企画・実施
- SaaS／オンプレミス構成の説明、導入方式の検討支援
- 当社ARグラスとマルチデバイスソフトウェア等を組み合わせた統合提案
- 顧客(国内・海外)及びfrontline.io社とのコミュニケーション
 - 製品仕様・機能に関する技術的な確認
 - ロードマップ・機能要望のフィードバック
- マーケティングチーム、開発チーム、サポートチームや海外グループ会社との連携

【業務内容の変更範囲】 当社の指定する業務

■募集背景：

- 『SINGRAY』シリーズを始めとする当社サービス・製品群の国内・海外向け本格展開と販売拡大
- 製造業・建設業／保守・フィールドサービス領域等での導入案件増加
- 顧客(候補)と技術面も含めた英語コミュニケーションができる人材の必要性増大

■魅力：

- ARグラスや現場DXプラットフォーム等、国際的な成長領域の中核を担う
- 単なる営業ではなく、ビジネスと技術の両面に関与できるセールス・プリセールス職
- ハードウェア×ソフトウェアの統合提案という希少な経験
- 最先端デバイスの事業拡大フェーズに初期メンバーとして参画できる

■当社について：

HMS株式会社は、「空間を理解して活用する技術（空間知能）」を軸に、福岡から世界へ挑戦するディープテック・スタートアップです。カメラやセンサーで空間を立体的に捉える技術（空間コンピュータビジョン）、そして捉えた空間情報を“その場で計算・活用する”技術（空間コンピューティング）を組み合わせ、現場で使える新しい価値を生み出しています。なかでも自社開発する「SiNGRAY（シングレイ）」シリーズは、ロボットの“目”となるスマートカメラや、現場の働き方を変える産業用ARグラスなどで構成されており、製造・建設・医療・物流など、幅広い現場で採用が進んでいます。当社は、最先端の3Dセンシング技術とAIを駆使した世界最速・最小最軽量のスマートカメラやスマートデバイス、そしてこれらのスマートデバイスをクラウドと協働させ統合するAIoTスマートクラウドサービスを広く世界市場へ供給するため、セールス・マーケティング・サポート・開発・経営管理等の分野で体制の強化を進めています。

【雇用形態】

正社員

※試用期間あり

【給与】

年収：450万円～750万円/年(営業手当込・基準賞与額込)

【就業時間】

フレックスタイム制

【勤務地】

HMS株式会社 福岡本社（福岡県 福岡市博多区）

【休日休暇】

年間休日127日

完全週休二日制 土曜 日曜 祝日 夏季3日 年末年始5日

年次有給休暇（入社直後から規程に応じて付与）

【待遇・福利厚生】

社会保険：健康保険 厚生年金保険 雇用保険 労災保険

定年：60歳 / 再雇用制度あり

在宅勤務、リモートワーク一部可

出産・育児支援制度

ストックオプション

Required Skills

【必須要件】

- IoTエンジニアリング・サービス関連産業等での営業・プロジェクトマネジメント経験
- 自ら課題を見つけて行動できる主体性
- 必要に応じて海外・国内に出張可能であること

- 社内外の関係者と円滑にコミュニケーションが取れる方
- スタートアップビジネスへの興味・関心

【歓迎要件】

- 海外顧客とのコミュニケーション・プレゼンテーション能力（ビジネス英語上級）
- グローバル企業での勤務経験
- スタートアップや少数組織での業務経験

Company Description