

デジタルソリューション担当【営業支援・提案型】デジタルで価値を届ける成長支援ポジション｜医療・安全サービス

世界初トラベルアシスタンスビジネスを確立｜90カ国でグローバルビジネスを展開

Job Information

Hiring Company
International SOS Japan Ltd.

Job ID
1586754

Industry
Other (Hospitality)

Company Type
Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Non-Japanese Ratio
Majority Japanese

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards, Minato-ku

Train Description
Marunouchi Line Station

Salary
6 million yen ~ 13 million yen

Salary Bonuses
Bonuses paid on top of indicated salary.

Work Hours
9:00-17:30

Holidays
土日祝

Refreshed
November 6th, 2026 02:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 3 years

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level (Amount Used: English usage about 50%)

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

★このポジションの魅力★
・日本のデジタル製品関連の”ハブ”となる重要なポジションです。顧客・営業・プロダクトを繋ぐ、日本市場のデジタル専門家として活躍いただけます。
・世界のリーディングカンパニーとして、社会貢献性の高いサービスを通おし企業とその社員の「安心」を支え事業の継続を支援する仕事です。
・世界90か国のプロフェッショナルと連携し、グローバルな課題解決に貢献できます。
・COVID-19以降、企業の健康・安全意識が高まり、未開拓の市場での成長機会が広がっています。
・外資系企業ながら、チームワークと人を大切にする社風で、安心して長く働ける環境です。

―世界中の「いのち」と「未来」を守る仕事ー
グローバルに活躍する企業向けに、健康と安全を支えるデジタルソリューションアドバイザー(Digital Solution Advisor)を募集！

あなたの提案が、誰かの命を救うかもしれない。
私たちが提供するのは、単なるサービスではありません。
それは、海外で働く人々の命と健康を守り、企業の未来を支える「安心のインフラ」です。
あなたの提案が、世界のどこかで誰かの命を救い、企業の挑戦を支える力になります。

【私たちについて】
1985年、International SOSは世界で初めて「トラベルアシスタンス」というビジネスを確立。
現在では、世界90カ国・1,200拠点・13,000人の社員が、グローバルに展開する企業(フォーチュン100企業の82％を含む）とその社員・ご家族の「健康」と「安全」を支えています。

弊社のDigital Solution AdvisorはWorkforce Resilience（WFR）デジタルソリューションを通じて、ビジネス価値を分かりやすく顧客に伝え、事業成長を支援するクライアント向けのデジタル専門職です。
営業およびプロダクトチームと密に連携し、新規営業の推進、既存顧客の維持、リージョンにおけるデジタルソリューションの導入を支援します。

【業務内容】
・WFR デジタルソリューションにおける専門家として活動
・営業チームと連携し、顧客ミーティングやデモを通じてデジタル機能の価値を訴求
・製品機能、プライバシー、アクセシビリティ、情報セキュリティに関する顧客からの質問や懸念に対応
・営業チームが自立してデジタルソリューションを提案できるよう支援・育成
・市場動向、顧客ニーズ、競合情報を収集し、プロダクトチームへフィードバックを提供
・新機能のローンチやGo-to-Market施策をリージョンで支援
・チームと連携して導入・オンボーディングをサポート
・入札・RFP対応におけるデジタル領域の支援
・顧客リテンションに影響する重大なデジタル課題のエスカレーション対応

【社風】
- 当社は外資系企業ですが（ロンドンとシンガポールに本社）、日本オフィスでは、よく外資系企業にイメージされるような殺伐した雰囲気は一切なく、部門内 / 部門間でチームワークとコミュニケーションを重視し、お互いを尊重し合うアットホームな社風です。
- 社内は多国籍、バイリンガルの社員が多いため、日本語と英語が飛び交います。
- 毎月社内イベントがあり、社内交流の場も多くあります。勤続年数は20年を超えるベテラン社員から、2 - 3年の中堅社員までがバランス良く在籍し、中途入社の方も溶け込みやすい雰囲気があります。

【ライフワークバランス】
- 例年、有給消化率は9割以上（ほぼ10割に近い）の実績です。メリハリをつけて働く、がモットーです。
- 直近5年間の育休取得率の実績は女性87.5%、男性44.4%です。長く働いていただける環境です。

【雇用形態】
正社員

【勤務地】
東京都港区赤坂4丁目2-6
赤坂見附駅（東京メトロ丸ノ内線/東京メトロ銀座線）-4分
赤坂（東京都）駅（東京メトロ千代田線(綾瀬–代々木上原)）-5分
永田町駅（東京メトロ南北線/東京メトロ半蔵門線/東京メトロ有楽町線）-6分

【給与】
想定年収　600万円 ~ 1,300万円　経験・スキルにより応相談
賞与　あり（年1回）
昇給　あり（年1回）
退職金　あり

【勤務時間】
9:00 ~ 17:30（休憩60分）
フレックスタイム制度あり
※オフィス出勤：週最低3日、それ以外は在宅勤務可（上長と相談）
※案件に応じて国内出張が発生する見込みです。

【休日・休暇】
土日祝日休み

有給休暇（最初の6ヵ月は3日、1年目15日、2年目16日、3年目17日、、、6年目以降20日）

【福利厚生、その他】
社会保険・労働保険加入、退職金制度、社外福利厚生サービス加入

Required Skills

【必要な経験・スキル】
- デジタルまたはITソリューションに関する高い理解
- 日本語・英語ともにビジネスレベル以上
- 高いコミュニケーション力およびステークホルダーマネジメント力

【歓迎する経験・スキル】
- B2B環境におけるコンサルティング、ソリューション提案、またはビジネス開発の経験
- 売上成長や顧客エンゲージメントを支援した実績

★応募時には、①日本語の履歴書、②日本語の職務経歴書、③英文CV、の3点を添付のうえ、ご応募ください。

Company Description