

Michael Page

www.michaelpage.co.jp

ERP Sales Staff/Manager

ERP Sales Staff/Manager

Job Information

Recruiter

[Michael Page](#)

Job ID

1586720

Industry

System Integration

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

14 million yen ~ 20 million yen

Refreshed

April 15th, 2026 11:27

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Daily Conversation

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

Associate Degree/Diploma

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

B2B営業ポジションとして、テクノロジー&通信業界の企業向けにソリューションを提案し、ビジネス成長を促進する役割です。顧客ニーズを理解し、最適な製品やサービスを提供することが求められます。

企業情報

この企業は、日本国内で事業を展開する中規模のテクノロジー&テレコム業界の会社です。革新的なソリューションを提供し、業界において信頼を築いています。

職務内容

- 既存および新規クライアントに対するB2Bセールス活動の実施
- 顧客ニーズの理解と最適なソリューションの提案
- 営業戦略の立案と実行
- クライアントとの長期的な関係構築
- 市場動向の分析およびレポート作成
- チームや他部署との連携を通じたプロジェクト推進
- 売上目標の達成に向けた行動計画の策定

- 営業活動に関するデータ管理と報告

条件・待遇

- 成長中の企業
- 競争力のある報酬（給与・待遇）
- キャリア支援および成長の機会
- 柔軟な働き方（勤務条件）
- 職位・入社時のレベルは柔軟に検討可能
- 日本語が堪能な外国籍マネージング・ディレクターへの直接レポートの機会
- 英語の読み書きレベル

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Gleb Galiamov on +813 6832 8999.

Required Skills

- ERPセールスの経験
 - 日本語流暢レベル
 - 英語の読み書きレベル
-

Company Description

この企業は、日本国内で事業を展開する中規模のテクノロジー&テレコム業界の会社です。革新的なソリューションを提供し、業界において信頼を築いています。