

Michael Page

www.michaelpage.co.jp

## Digital Sales- Software

## Digital Sales

## Job Information

## Recruiter

Michael Page

## Job ID

1586718

## Industry

Software

## Job Type

Permanent Full-time

## Location

Tokyo - 23 Wards

## Salary

5 million yen ~ 9 million yen

## Refreshed

April 15th, 2026 11:15

## General Requirements

## Career Level

Entry Level

## Minimum English Level

Basic

## Minimum Japanese Level

Native

## Minimum Education Level

Bachelor's Degree

## Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

外資系ソフトウェアベンダーの日本法人にて、Digital Sales Representativeとして、中小～大手企業を中心に自社SaaSプロダクトの営業活動を担っていただきます。、提案からクロージングまで一貫して担当し、日本市場向けにローカライズされた新規プロダクトの拡販を推進していただくポジションです。

## 企業情報

米国に本社を置く外資系ソフトウェアベンダー。世界各国に拠点を構え、世界中の大手企業にソリューションを提供しています。主にクラウドサービスのデータ管理などの分野で強みを持ち、IT、製造、金融、公共機関など多様な業界の顧客を支援しています。

## 職務内容

- 日本市場向けに展開されるSaaSプロダクトの営業
- 顧客課題のヒアリングおよび最適なソリューション提案
- オンライン商談を中心とした案件創出からクロージングまでの営業活動
- マーケティング、プリセールス、カスタマーサクセスチームとの連携

- 営業活動に関するレポートングおよびCRM管理

## 条件・待遇

想定年収：500万円～900万円程度

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Yuta Mochizuki at +81 3 6832 8932.

---

## Required Skills

### 【必須】

- 法人営業経験

### 【歓迎】

- - IT業界における法人営業経験
  - 読み書きレベルの英語力（ビジネスレベル歓迎）

---

## Company Description

米国に本社を置く外資系ソフトウェアベンダー。世界各国に拠点を構え、世界中の大手企業にソリューションを提供しています。主にクラウドサービスのデータ管理などの分野で強みを持ち、IT、製造、金融、公共機関など多様な業界の顧客を支援しています。