



【インド勤務】日系企業向け医療・保険サービスの法人営業／英語を活かせる・海外キャリア

Job Information

Recruiter

PERSOL India Private Limited

Job ID

1586650

Industry

Insurance

Job Type

Permanent Full-time

Location

India, グルガオン

Salary

4 million yen ~ Negotiable, based on experience

Refreshed

April 14th, 2026 14:27

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Technical/Vocational College

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

■Job Overview:

日本人セールスエグゼクティブとして、メディカルサービス、ブローカーサービス、健康診断サービスに関する営業およびビジネス開発を担当していただきます。顧客、保険会社、検診業者との調整、コミュニケーションにおいて重要な役割を担っていただきます。また、保険更新の案内、保険会社との条件交渉、社内チームとの連携を図り、円滑な業務遂行を目指します。このポジションでは、ベンチャースピリットと効率的な業務遂行能力を持ち、積極的かつ自発的なコミュニケーション能力が求められます。

■Job Description:

- ・ 営業・事業開発
- ・ 医療サービス、ブローカーサービス、健康診断パッケージの提案・販売
- ・ 顧客、保険会社、医療機関との調整・コミュニケーション
- ・ 保険更新に関するアドバイスおよび保険会社との条件交渉
- ・ 社内チームと連携し、営業活動の円滑化および目標達成を推進
- ・ 必要に応じた営業同行・サポート

- ・ 顧客対応（リレーション構築）
- ・ 顧客、保険会社、医療機関との継続的なコミュニケーション

- 問い合わせ対応および正確な情報提供
- 問題解決を通じた顧客満足度の向上
- Salesforce等の社内システムを活用した業務効率化

- 事務業務
 - 請求および未回収管理の適切な対応
 - 営業・顧客対応に関する各種書類の管理
 - 記録管理および社内規定の遵守
-

Required Skills

■ Mandatory qualifications

- 専門学校・短大・大学卒以上
- 法人営業または個人営業の経験
- ビジネスレベルの英語力（読み書き・会話）
- 主体性があり、交渉力・関係構築力に優れた方
- ベンチャーマインドを持ち、変化に柔軟に対応できる方
- 高い業務遂行力およびマルチタスク能力

■ Preferable qualifications

- 無形商材の提案営業経験
 - 医療アシスタンス業界および保険業務に関する理解
 - 損害保険業界経験
-

Company Description