



韓国系企業にてITソリューション営業担当を募集|新規事業立ち上げ/メールセキュリティ/
事業部長候補 | 日本語 + 英語@東京

Job Information

Recruiter

Global Initiative Corporation

Hiring Company

韓国系専門商社

Job ID

1586315

Industry

Specialized Import, Export

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

4 million yen ~ Negotiable, based on experience

Work Hours

09:00 ~ 18:00 (1日あたり所定労働時間08時間) 休憩: 60分

Holidays

休日: 120日 (内訳) 完全週休二日制 土曜 日曜 祝日 その他 (夏季/年末年始) 有給休暇: 有 (10日 ~)

Refreshed

May 22nd, 2026 00:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Business Level

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

◆職務内容

メールセキュリティソフトウェアの新規事業立ち上げを担当。
企業のサイバー攻撃対策ニーズに対し、韓国製メールセキュリティソリューションを
提案・導入まで一貫して担当します。

【具体的には】

企業のメールセキュリティに関する課題をヒアリングし、

韓国製メールセキュリティソフトウェアの提案から契約締結、システム導入まで一貫して担当。新規顧客開拓から既存顧客フォローまで幅広く対応し、事業の立ち上げを推進していただきます。

【魅力】

- 新規事業の立ち上げメンバーとして、ゼロから事業を構築できるやりがい
- 少数精鋭の環境で、自分のアイデアや提案が事業に直結する実感
- 将来的な事業部長候補として、マネジメント経験も積める成長機会
- 韓国グループ企業のバックアップにより安定した事業基盤

Required Skills**【必須経験】**

- 営業経験2～3年以上
- 情報セキュリティ分野の知見
- 新規開拓営業経験
- TOEIC750点以上

【歓迎する経験】

- ITソリューション営業経験者
- 情報保護（サイバーセキュリティ）、情報通信工学等の専攻者
- 韓国語

Company Description