



法人営業 | 中長期のスパンで営業計画を立て顧客のニーズに応えることに専念できます  
| イスラエル本社

自販機・無人機向けキャッシュレス決済サービス開発企業

## Job Information

### Hiring Company

Nayax K.K.

### Job ID

1586259

### Industry

Other (IT, Internet, Gaming)

### Company Type

International Company

### Job Type

Permanent Full-time

### Location

Tokyo - 23 Wards

### Salary

4 million yen ~ 7 million yen

### Work Hours

10:00~19:00 (実働 8 時間、休憩 60 分、フレックスタイム制あり) ※要望に応じ時短勤務・時差出勤など調整可能

### Holidays

完全週休2日制 (土日祝)

### Refreshed

June 29th, 2026 01:00

## General Requirements

### Minimum Experience Level

Over 3 years

### Career Level

Mid Career

### Minimum English Level

Daily Conversation

### Minimum Japanese Level

Native

### Minimum Education Level

High-School

### Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

### 《募集要項・本ポジションの魅力》

- ・ キャッシュレス決済端末の新規開拓から既存フォローまで担う法人営業ポジション
- ・ 新規市場開拓を通じて顧客課題を解決し、成果に応じた高収入や成長実感を得られる環境
- ・ グローバル企業で語学や提案力を活かし、多業界の顧客と関わりながら営業力を高められる

- ・ 残業少なめ・在宅勤務可・年休127日で柔軟な働き方と充実した福利厚生を実現

**【業務内容】**

イスラエルに本社を構え、世界中でビジネスを展開している Nayax。  
2026年にリリースした新規端末に伴う組織拡充のため、日本法人の営業職を募集します。

当社が提供する製品をまだ導入していない企業に向けてのアプローチ営業を行います。  
顧客が獲得できた場合は継続して既存顧客対応を行っていただきます。  
売上目標は年間ベースで設定。その数値を3か月ごとに区切り、短期目標として、営業活動を行います。  
1か月ごとではないため、毎月末に無理なクロージンを掛ける等の追い込みはなく、ある程度の余裕を持ち、お客様の事情も配慮しながら、営業活動に取り組みます。

**■顧客例：**

- ・ 小売業界
- ・ 自動販売機運営会社
- ・ ゲーム / アミューズメント業界
- ・ ホテル業界
- ・ ランドリー業界
- ・ POS 業界 など

**■営業手法：**

- ・ 展示会などをフックにした新規企業へのアプローチ
- ・ 問い合わせなどからの反響営業
- ・ 自身のコネクションなどを駆使してのアプローチ

**■魅力：**

- ・ 20代で年収1,000万円を達成している社員も在籍
- ・ 世界120カ国以上にサービスを提供している企業の日本法人
- ・ 14か国にオフィス展開
- ・ 昇給幅も高く福利厚生も充実
- ・ 転勤なし / 在宅勤務あり
- ・ 病時休暇あり（体調不良時も安心）
- ・ グローバルな環境

**【雇用形態】**

正社員

**【給与】**

年収：400万～700万円  
月給：330,000円～583,000円（固定残業手当含む。例：73,800円～130,433円）  
※賃金はあくまでも目安の金額であり、選考を通じて上下する可能性があります。

**【就業時間】**

10:00～19:00（実働8時間、休憩60分）  
※要望に応じ時短勤務・時差出勤など調整可能  
■時間外労働：あり（平均残業時間：月20時間）

**【勤務地】**

本社：東京都千代田区神田三崎町2-2-6 The Corner水道橋2F

**【休日休暇】**

- ・ 年間休日 127 日
- ・ 完全週休 2 日制（土日祝）
- ・ 夏季休暇
- ・ 年末年始休暇
- ・ 有給休暇：10 日～（下限日数は入社時に付与）
- ・ 育児休暇
- ・ 介護休暇
- ・ 病気休暇（病欠時の別途休暇）

**【待遇・福利厚生】**

- ・ インセンティブ制度あり（上限なし）
- ・ ストックオプション制度あり（成績優秀者対象）

---

**Required Skills**

< 転職回数、学歴不問 > < 業界未経験歓迎 >

**【必須要件】**

- ・ 法人営業経験（目安：3年以上）
- ・ IT業界及び決済業界などテクノロジーに関わる業務経験

**【歓迎要件】**

- 決済関連業界の経験者
- IT やソフトウェア関連知識

【選考について】

- 筆記試験：なし
- 面接回数：3回（オンライン面接可）
- 選考フロー：書類選考→1次面接(面接官：部門担当者、セールスマネージャー)→2次面接（面接官：サポートもしくは技術部門担当者）→最終面接(面接官：GM)

※面接の順番が変わることがあります。

---

Company Description