



ビジネスデベロップメントマネージャー（日本市場担当 / トラベル・パートナーシップ）

Global Cross Functional Collaboration

Job Information

Hiring Company

Headout Inc

Job ID

1586160

Industry

Tourism

Job Type

Permanent Full-time

Location

Japan

Salary

6.5 million yen ~ Negotiable, based on experience

Salary Commission

Commission included in indicated salary.

Refreshed

May 27th, 2026 15:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

会社名：Headout Inc.

勤務地：日本国内（リモート可 / 東京拠点想定）

雇用形態：正社員

■会社概要

Headoutは、世界中のツアー・観光施設・体験型アクティビティを提供するグローバルなマーケットプレイスです。

100以上の都市、196カ国以上のユーザーにサービスを提供しており、急成長を続けています。

現在、日本市場での事業拡大に伴い、パートナーシップを推進いただける方を募集しています。

■ 業務内容

日本市場におけるビジネス開発（パートナーシップ推進）をご担当いただきます。

- ・ 観光施設、ツアー会社、アクティビティ事業者の新規開拓・契約締結
- ・ 既存パートナーとの関係構築および売上拡大施策の実行
- ・ 市場調査および競合分析を通じた戦略立案
- ・ 社内関係部署（プロダクト、マーケティング、オペレーション等）との連携
- ・ 日本市場におけるサービス拡充および収益最大化の推進

Required Skills

【必須条件】

- ・ ビジネス開発 / 法人営業 / パートナーシップ業務の経験（3年以上）
- ・ 日本語：ネイティブレベル
- ・ 英語：ビジネスレベル（社内コミュニケーションで使用）

【歓迎条件】

- ・ 旅行業界、OTA、マーケットプレイス、SaaS企業での経験
- ・ 新規事業立ち上げやスタートアップでの就業経験
- ・ データ分析やCRMツールの利用経験

■ このポジションの魅力

- ・ 日本市場の立ち上げ・拡大に主体的に関われるポジション
- ・ グローバルチームとの協働（APAC・欧米）
- ・ 成長中企業における高い裁量とスピード感
- ・ 英語を活かしたキャリア形成が可能

■ 勤務条件

- ・ 勤務時間：フレックスタイム制（詳細は面談時に説明）
- ・ リモートワーク：可
- ・ 社会保険：完備
- ・ ビザサポート：応相談

Company Description