



## ビジネスデベロップメントマネージャー（日本市場担当 / トラベル・パートナーシップ）

### Global Cross Functional Collaboration

#### Job Information

**Hiring Company**

Headout Inc

**Job ID**

1586160

**Industry**

Tourism

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Japan

**Salary**

6.5 million yen ~ Negotiable, based on experience

**Salary Commission**

Commission included in indicated salary.

**Refreshed**

June 17th, 2026 02:00

#### General Requirements

**Minimum Experience Level**

Over 3 years

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Business Level

**Minimum Japanese Level**

Fluent

**Minimum Education Level**

Bachelor's Degree

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

#### Job Description

会社名：Headout Inc.

勤務地：日本国内（リモート可 / 東京拠点想定）

雇用形態：正社員

#### ■会社概要

Headoutは、世界中のツアー・観光施設・体験型アクティビティを提供するグローバルなマーケットプレイスです。

100以上の都市、196カ国以上のユーザーにサービスを提供しており、急成長を続けています。

現在、日本市場での事業拡大に伴い、パートナーシップを推進いただける方を募集しています。

#### ■ 業務内容

日本市場におけるビジネス開発（パートナーシップ推進）をご担当いただきます。

- ・ 観光施設、ツアー会社、アクティビティ事業者の新規開拓・契約締結
- ・ 既存パートナーとの関係構築および売上拡大施策の実行
- ・ 市場調査および競合分析を通じた戦略立案
- ・ 社内関係部署（プロダクト、マーケティング、オペレーション等）との連携
- ・ 日本市場におけるサービス拡充および収益最大化の推進

---

#### Required Skills

##### 【必須条件】

- ・ ビジネス開発 / 法人営業 / パートナーシップ業務の経験（3年以上）
- ・ 日本語：ネイティブレベル
- ・ 英語：ビジネスレベル（社内コミュニケーションで使用）

##### 【歓迎条件】

- ・ 旅行業界、OTA、マーケットプレイス、SaaS企業での経験
- ・ 新規事業立ち上げやスタートアップでの就業経験
- ・ データ分析やCRMツールの利用経験

#### ■ このポジションの魅力

- ・ 日本市場の立ち上げ・拡大に主体的に関われるポジション
- ・ グローバルチームとの協働（APAC・欧米）
- ・ 成長中企業における高い裁量とスピード感
- ・ 英語を活かしたキャリア形成が可能

#### ■ 勤務条件

- ・ 勤務時間：フレックスタイム制（詳細は面談時に説明）
- ・ リモートワーク：可
- ・ 社会保険：完備
- ・ ビザサポート：応相談

---

#### Company Description