

Michael Page

www.michaelpage.co.jp

## 【製薬×営業×トレーニング】セールストレーニングマネージャー（MR／営業育成）

営業組織の成長を牽引する セールストレーニングマネージャー

## Job Information

## Recruiter

Michael Page

## Job ID

1586155

## Industry

Pharmaceutical

## Job Type

Permanent Full-time

## Location

Tokyo - 23 Wards

## Salary

12 million yen ~ 13 million yen

## Refreshed

April 8th, 2026 16:59

## General Requirements

## Career Level

Mid Career

## Minimum English Level

Daily Conversation

## Minimum Japanese Level

Native

## Minimum Education Level

Bachelor's Degree

## Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

営業組織のスキル・知識向上を目的としたトレーニング戦略の立案・実行を担うポジションです。医療・法規制を遵守しながら、実効性の高い営業研修を通じてビジネス成果の最大化に貢献いただきます。

## 企業情報

医薬品・ヘルスケア領域で事業を展開する、グローバルに事業基盤を持つ外資系企業です。日本市場においても専門性と品質を重視した営業・マーケティング活動を行っています。

## 職務内容

- ・ 営業組織（営業マネージャー・MR）向けの短期～中長期トレーニング戦略の策定・実行
- ・ 営業スキル・製品知識に関する研修プログラムの設計、実施、継続的な改善
- ・ 営業チームのスキル・知識レベルの評価および育成施策の推進
- ・ 医療・規制・法令を遵守したトレーニングコンテンツの開発と管理
- ・ クロスファンクショナルに連携した研修運営およびトレーニング予算管理

## 条件・待遇

- 営業力強化という事業の中核を担うポジション
- グローバルおよび国内の多様なステークホルダーと連携できる環境
- 専門性を活かしながらキャリアの幅を広げられる成長機会
- 東京拠点をベースとした柔軟な働き方（詳細は面談時にご案内）

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Sakurako Yamanaka on +81366276098.

---

### Required Skills

- 医薬品または医療機器業界における営業トレーナー／営業育成の実務経験
  - 営業マネージャー向けコーチング、または営業マネジメント経験があれば尚可
  - プロモーションコードを含む業界規制への理解（皮膚科領域の知識があれば尚可）
  - プロジェクトマネジメント経験とクロスファンクショナルな協働力
  - 日本語：流暢レベル／英語：初級～中級レベル（基本的な読み書きが可能）
- 

### Company Description

医薬品・ヘルスケア領域で事業を展開する、グローバルに事業基盤を持つ外資系企業です。日本市場においても専門性と品質を重視した営業・マーケティング活動を行っています。