



## 【外資系バイオ】ビジネスディベロップメントマネージャー | MBA歓迎

医薬開発・製造のツールや技術を提供する世界的大手でキャリアを築くチャンス

### Job Information

**Recruiter**

Morgan McKinley

**Job ID**

1586096

**Industry**

Bank, Trust Bank

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Tokyo - 23 Wards

**Salary**

Negotiable, based on experience

**Refreshed**

April 22nd, 2026 01:00

### General Requirements

**Minimum Experience Level**

Over 3 years

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Business Level

**Minimum Japanese Level**

Native

**Minimum Education Level**

Bachelor's Degree

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

### Job Description

医薬品の開発・製造に使われるツールや技術を提供するグローバル大手でキャリアを築きませんか。

世界的なバイオテクノロジー企業の事業開発マネージャーとして、長期戦略の立案からパートナーシップの構築、クロージ  
ングまで、新規開拓をリードしていただきます。

MBA歓迎・在宅勤務可・大手ならではの多彩なキャリアパス・スキルアップ機会も魅力。

#### 主な職務内容

- ・日本市場における市場動向・競合の分析、ビジネスチャンスの検討
- ・新規開拓のための長期的な事業戦略の立案・実行
- ・研究者から経営層まで、幅広いステークホルダーとの関係構築
- ・契約交渉やクロージングを含む営業プロセス全体のリード

- 業界イベントへの参加
- 顧客フィードバックの社内共有による製品・戦略改善への貢献

Join a global biotechnology leader at the forefront of the pharmaceutical and life sciences industry. As a Business Development Manager, you will drive growth in Japan by identifying new opportunities, building strategic partnerships, and supporting the expansion of life-saving medical technologies. This role offers the opportunity to work in a highly innovative, international environment while contributing to solutions that impact patients worldwide.

#### Key Responsibilities

- Study market trends and competitor activity to identify new business opportunities in Japan.
- Design and execute long-term business development strategies to expand customer base and increase revenue.
- Build strong relationships with stakeholders ranging from laboratory managers to senior executives.
- Lead the full sales cycle, including negotiations, contract management, and long-term partnership development.
- Represent the company at key industry events and share market insights to support internal product and strategy improvements.

#### Required Skills

##### 必須条件経験・資格：

- 理系、または経営学・マーケティング関連の学位
- フィールドセールス経験3年以上
- Salesfore（または同等のシステムやデータツール）を使えること
- 複雑な営業プロセスを管理し、長期的な顧客関係を構築した実績

##### ソフトスキル：

- 経営層と信頼関係を築き、交渉・クロージングができるコミュニケーション能力
- 型にはまらない発想力、スマートなリスクテイクができる判断力
- 最低限の指示で動き、自律的に成果を追求するモチベーション

##### 語学力：

- 日本語：流暢
- 英語：ビジネスレベル（グローバルチームとの連携必須）

##### 歓迎条件

- **MBA** 歓迎
- バイオ医薬・ラボ環境での業務経験
- 複雑な組織の意思決定者を特定し、関係者を巻き込みながら調整・推進できる方

##### この求人のおすすめの理由

- 世界をリードするライフサイエンス企業でキャリアを構築
- MBAを生かせる
- ダイナミックなビジネス環境
- インクルーシブな企業文化
- 大手ならではの多彩なキャリアパス・スキルアップ機会
- 在宅勤務可
- 基本給1100万円（～経験スキルにより応相談）+ボーナスの高報酬案件

##### Required Skills and Qualifications Experience:

- Minimum 3+ years of experience in field sales, preferably within life sciences, pharmaceuticals, or related industries.
- Proven ability to manage complex sales processes and develop long-term client relationships.

##### Soft Skills:

- Strong communication and negotiation skills with the ability to influence senior stakeholders.
- Highly self-motivated with a proactive and results-driven mindset.
- Creative thinker with the ability to identify growth opportunities and take calculated risks.

##### Language Requirements:

- Japanese: Native-level fluency for business development in the local market.
- English: Business-level proficiency for collaboration with global teams.

##### Preferred Skills & Qualifications

- MBA or advanced business qualification.
- Experience in biopharmaceuticals, laboratory environments, or related sectors.
- Ability to navigate complex organizational structures and influence decision-makers.

##### Why You'll Love Working Here

- Work for a global leader in the life sciences and pharmaceutical industry.
- Be part of a dynamic, inclusive, and modern international work environment.
- Opportunities for career growth within a large global organization.
- Flexible working style including remote work and work-from-home options.
- Exposure to impactful projects that contribute to life-saving innovations.

#### Company Description

Morgan McKinleyは国際的な人材コンサルティング会社として、さまざまな業界・分野をリードする採用企業様と、スペシャリストとしてのスキルを有する人材とを結びつけるお手伝いをしています。1988年の創立以来、Morgan McKinleyの名は、「卓越した質のサービス」「市場知識の豊富さ」「No.1企業であり続けようとする強い意志」、そして何よりも「実

績」を体現する会社として知られています。

リクルーティング スペシャリストである弊社コンサルタントまでお気軽にお問い合わせください。