



【ティア1外資系銀行】トランザクションバンキング シニアセールス（VP〜） | グローバル決済プラットフォーム

キャッシュマネジメント・決済ソリューションの提案営業を推進

Job Information

Recruiter

Morgan McKinley

Job ID

1586092

Industry

Bank, Trust Bank

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

Negotiable, based on experience

Refreshed

May 20th, 2026 00:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 6 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Fluent

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

外資系大手銀行にて、シニア・トランザクションバンキング セールスとしてご活躍頂きます。

大手日系企業および多国籍企業に対し、キャッシュマネジメント・決済ソリューションの提案営業を行い、グローバルチームと連携しながらビジネス拡大を推進します。

戦略的かつコンサルティング型の営業活動を通じて、顧客の財務課題解決に貢献できるポジションです。

主な職務内容

- 大手企業のクライアントポートフォリオの管理・拡大（日系企業のアウトバウンド、外資系多国籍企業のインバウンド含む）
- RMおよびグローバルチームと連携したビジネス機会の創出および収益拡大

- 支払・回収・流動性管理・カード・接続性などのキャッシュマネジメントソリューションの提案
- 経営層を含む顧客とのリレーションシップ構築およびアドバイザー業務
- 提案書作成およびRFP対応のリード（グローバルチームと連携）
- 価格交渉および条件設計を通じた収益最大化の推進
- セールスパイプライン管理およびパフォーマンス分析

Join a **leading global corporate bank in Tokyo** as a **Senior Transaction Banking Sales Manager**, driving growth across **cash management and global payments solutions**.

In this role, you will work closely with multinational clients and large Japanese corporates, delivering **advisory-led treasury and liquidity solutions**. This is a high-impact, client-facing position with strong collaboration across global teams and product partners.

Key Responsibilities

- Manage and grow a portfolio of **large corporate and multinational clients**.
- Partner with Relationship Managers and global teams to **identify opportunities and drive revenue growth**.
- Deliver **cash management solutions** across payables, receivables, liquidity, cards, and connectivity.
- Build strong relationships with **senior client stakeholders**, acting as a trusted advisor.
- Lead **client pitches and RFP processes** in coordination with global stakeholders.
- Drive **pricing discussions and commercial negotiations** to optimise outcomes.
- Manage **sales pipeline, performance tracking, and execution discipline**.

Required Skills

必須条件 経験・資格：

- 外資系銀行またはメガバンクにおけるトランザクションバンキングセールス経験
- トランザクションバンキング領域における営業またはプロダクトマネジメントの専門知識
- キャッシュマネジメントや決済ソリューションの提案・導入経験

ソフトスキル：

- 顧客と信頼関係を構築できるコミュニケーション能力
- グローバルチームとのコラボレーションスキル
- 収益機会を開拓するビジネス感覚
- ステークホルダーマネジメント能力
- スピード感のある環境での柔軟な対応力

語学力：

- 日本語：ネイティブレベル
- 英語：ビジネスレベル（流暢）

歓迎条件

- トランザクションバンキングのプロダクトマネジメント経験
- 多国籍企業向けカバレッジ業務の経験

この求人がおすすめの理由

- 外資系銀行でキャリアアップ
- グローバルなプラットフォームを生かした提案が可能
- 高報酬

Required Skills and Qualifications Experience:

- Experience in **Transaction Banking Sales within global banks or megabanks**.
- Strong background in **sales and/or product management within transaction banking**.
- Proven experience delivering **cash management and treasury solutions to corporate clients**.

Soft Skills:

- Strong teamwork mindset with the ability to **collaborate across global teams**.
- Excellent communication and **client engagement skills**.
- Commercial mindset with the ability to **drive revenue growth and client value**.
- Strong negotiation and **relationship management capabilities**.
- Ability to operate effectively in a **fast-paced, international environment**.

Language Requirements:

- **Japanese:** Native level
- **English:** Fluent

Preferred Skills & Qualifications

- Additional experience in **transaction banking product management**.
- Exposure to **multinational client coverage models**.

Why You'll Love Working Here

- Work with a **leading global banking platform** in Tokyo.
- Engage with **top-tier corporate and multinational clients**.
- Collaborate across **international teams and product specialists**.
- Competitive compensation with strong **bonus potential**.
- Opportunity to grow within a **globally connected organization**.

Company Description

Morgan McKinleyは国際的な人材コンサルティング会社として、さまざまな業界・分野をリードする採用企業様と、スペシャリストとしてのスキルを有する人材とを結びつけるお手伝いをしています。1988年の創立以来、Morgan McKinleyの名は、「卓越した質のサービス」「市場知識の豊富さ」「No.1企業であり続けようとする強い意志」、そして何よりも「実績」を体現する会社として知られています。

リクルーティング スペシャリストである弊社コンサルタントまでお気軽にお問い合わせください。