



Understanding People

Key Account Manager / キーアカウントMgr

Consumer electronics leader, APAC region

Job Information

Recruiter

Specialized Group

Job ID

1585796

Industry

Electronics, Semiconductor

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

Negotiable, based on experience

Refreshed

April 6th, 2026 20:40

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Business Level

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

Key Account Manager, Consumer Electronics キーアカウントマネージャー 消費者向け電子機器

Our client, a leader in the consumer electronics industry, is seeking a Key Account Manager to maintain and develop client relationships in the APAC region. This role offers the opportunity to drive sales growth and develop strategic market insights while working closely with a dynamic sales team. Enjoy a competitive salary, extensive travel opportunities, and the chance to work with cutting-edge consumer electronics.

消費者向け電子機器業界のリーダーであるクライアント企業が、APAC地域におけるクライアント関係の維持・発展を担うキーアカウントマネージャーを募集しています。このポジションでは、ダイナミックな営業チームと連携しながら、売上成長を促進し、戦略的な市場洞察を深めるチャンスが得られます。競争力のある給与、広範な出張機会、最先端の消費者向け電子機器と共に働く機会を楽しむことができます。

Key Responsibilities:

- - Maintain and develop client relationships in consumer electronics
- - Forecast and monitor demand and inventory
- - Meet sales targets and grow sales in assigned territory
- - Collect market information and develop growth strategies
- - Provide client training and promote products
- - Travel across APAC for client meetings and events

- クライアントとの関係維持・発展
- 需要と在庫の予測・モニタリング
- 担当エリアでの売上目標達成と売上拡大
- 市場情報の収集と成長戦略の立案
- クライアントへのトレーニング提供と製品プロモーション
- APAC地域でのクライアントミーティングやイベントへの出張

Qualifications:

- - 5+ years of key account sales experience in Consumer Electronics in APAC
- - Willing to travel extensively across APAC
- - Good command of English is a must
- - Knowledge of Oracle Netsuite and SAP is preferred but not mandatory
- - Strong negotiation and relationship-building skills
- - Ability to analyze market trends and data

- APAC地域での消費者向け電子機器業界における5年以上のキーアカウント営業経験
- APAC地域への頻繁な出張が可能な方
- ビジネスレベルの英語力必須
- Oracle NetsuiteやSAPの知識があれば尚可
- 強力な交渉力と関係構築能力
- 市場動向やデータの分析能力

Required Skills

Company Description