



【最短1年でキャリアアップ目指せる】飲食業界の企業のDX化促進コンサルティングセールス

【インセンティブあり】利用継続率99%以上のカスタマイズ性高いSaaSサービス

Job Information

Hiring Company

[TableCheck Inc.](#)

Job ID

1585792

Industry

Internet, Web Services

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Chuo-ku

Train Description

Yurakucho Line, Shintomicho Station

Salary

4.5 million yen ~ 8 million yen

Salary Commission

Commission paid on top of indicated salary.

Work Hours

9:30 ~ 19:30のうち8時間勤務 ※フレックスタイム制

Holidays

完全週休2日制（土日祝）

Refreshed

May 25th, 2026 00:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Daily Conversation

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【業務内容】

クライアントの課題を発掘して課題解決の手法を提案するコンサルティング営業です。弊社の営業スタイルは売り切りの営

業ではなく長期的にお付き合いいただくためWINWINの関係性を意識して活動いただきます。

<ソリューション営業>

- ・ Table Checkを導入検討いただけそうなクライアントのリストアップとアプローチ手法の検討
- ・ アプローチ先のクライアントの課題を仮説立て→ソリューション提案の準備
- ・ 提案資料作成
- ・ クロージング

< Table Checkの提携企業への営業 >

- ・ 自社サービスの提携企業等のリストアップとアプローチ手法の検討
- ・ 提案資料作成

■キャリアプラン：

組織拡大フェーズのため、将来的にスーパーバイザー、マネージャーへの昇格を狙えます。

新規サービスの営業へのチャレンジやAccount Management（パートナーセールス）などにも挑戦ができます。

※将来、シニア層へ昇格した際に社内コミュニケーションで英語スキルを活かせる環境があります！

【雇用形態】

正社員

※試用期間あり、3ヶ月

【給与】

450～800万円

※ご経験等を鑑みて応相談となります

■昇給：あり（毎年3月）

■賞与：なし

■インセンティブ：あり（会社業績、個人の成績によって支給）

【就業時間】

フレックスタイム制：9:30～19:30のうち8時間勤務

コアタイム10:30～18:30 / フレキシブルタイム（始業）5:00～12:00、（終業）16:00～22:00

■残業10時間程度 / 月（※職種・時期により変動あり）

【勤務地】

東京オフィス：東京都中央区銀座2-15-2 KR Ginza II 5F

※在宅勤務一部導入（出社推奨）

【休日休暇】

- ・ 年間休日120日
- ・ 完全週休二日制（土日祝）
- ・ 年未年始（12月29日～1月3日）
- ・ 年次有給休暇（入社日に付与します）
- ・ 夏季休暇：3日 ※7～9月で希望するタイミングで取得
- ・ 誕生日休暇

【待遇・福利厚生】

- ・ 通勤手当（月額5万円を上限）
- ・ 健康保険 / 厚生年金 / 雇用保険 / 労災保険
- ・ 健康診断
- ・ 社員紹介制度あり

Required Skills

【必須要件】

- ・ アカウントセールスの経験3年以上

【歓迎要件】

- ・ 飲食店での勤務経験（店長、管理職のみ該当）
- ・ 飲食店、個人店、ホテル向けに受発注システムやPOSレジなどの営業経験
- ・ 売上管理や進捗管理を伴う現場マネジメント経験

【求める人物像】

- ・ 目標達成意欲があり、常に成長しつづけたいという思いがある方
- ・ 何事にも前向きに捉えて、主体的に行動できる方
- ・ 自ら情報を取りに行き、自律駆動でPDCAを回していける方
- ・ 売り切りの営業ではなく、クライアント志向

【選考について】

<採用プロセス>

書類審査

↓

1次面接

↓

Ref-Check案内（内定まで）/適正検査

↓

2次面接

↓

内定（オファー面談を設定させていただく場合もあります）

*内定までは平均で4週間程度の想定です

※会社紹介資料：

<https://speakerdeck.com/tablecheckac/zhu-shi-hui-she-tablecheck-hui-she-shao-jie-company-profile>

※選考に関するQ&A：

<https://adhesive-badge-1ac.notion.site/TableCheck-1ec92f60da29801e93c0d84c7b5badbe>

Company Description