

Michael Page

www.michaelpage.co.jp

## 新規開拓ダイレクター

## 新規開拓ダイレクター

## Job Information

## Recruiter

Michael Page

## Job ID

1585614

## Industry

Other (Manufacturing)

## Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

## Job Type

Permanent Full-time

## Location

Tokyo - 23 Wards

## Salary

17 million yen ~ 20 million yen

## Salary Bonuses

Bonuses paid on top of indicated salary.

## Salary Commission

Commission paid on top of indicated salary.

## Refreshed

April 3rd, 2026 11:43

## General Requirements

## Career Level

Mid Career

## Minimum English Level

Business Level

## Minimum Japanese Level

Native

## Minimum Education Level

Bachelor's Degree

## Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

このポジションでは、航空宇宙・防衛業界における新規事業開発をリードし、売上拡大と市場シェア拡大を目指す役割を担います。顧客ニーズに応じた戦略的な提案と関係構築が求められます。

## 企業情報

この企業は、航空宇宙・防衛業界での業務を展開する大手組織です。多様なプロジェクトを手掛け、業界内での信頼と実績を築いています。

## 職務内容

- 新規ビジネス機会の特定と開拓
- 既存顧客との関係強化と長期的なパートナーシップの構築
- 市場動向の分析と競合他社の調査
- 営業戦略の策定と実行
- クロスファンクショナルチームとの連携によるプロジェクト推進
- 予算管理と売上目標の達成
- 顧客フィードバックを収集し、製品やサービスの改善に反映
- 業界イベントや展示会への参加を通じたネットワーキング活動

#### 条件・待遇

- ハイブリッド勤務体制
- 通勤手当
- 社会保険完備
- 健康保険の提供
- 安定した職場環境とキャリア発展の機会

このポジションにご興味をお持ちの方は、ぜひご応募ください。あなたのスキルが活かせる環境がここにあります！

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Nobah Motohashi on +81368328940.

---

#### Required Skills

- 航空宇宙・防衛業界でのビジネス開発における実績
- 営業戦略の立案および実行経験
- 顧客との強固な関係を構築する能力
- 市場分析や競合調査のスキル
- プロジェクトをリードし、目標を達成するためのリーダーシップ
- 日本語および英語での高いコミュニケーション能力航空宇宙・防衛

---

#### Company Description

この企業は、航空宇宙・防衛業界での業務を展開する大手組織です。多様なプロジェクトを手掛け、業界内での信頼と実績を築いています。