

Michael Page

www.michaelpage.co.jp

大手プラットフォーム企業/Solution Sales @東京

大手プラットフォーム企業/Solution Sales @東京

Job Information

Recruiter

Michael Page

Job ID

1585611

Industry

Business Consulting

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

Negotiable, based on experience

Refreshed

April 3rd, 2026 10:57

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

モビリティ関連事業者向けに、新規パートナー開拓から既存企業の活用支援までを担う提案営業ポジションです。データを軸に課題解決を行い、顧客の業績向上とサービス価値向上に貢献します。

企業情報

国内外でサービスを展開するモビリティ関連の大手プラットフォーム企業です。

アプリ事業を中心に成長を続けており、データドリブンな営業体制と柔軟な働き方が整った環境です。

職務内容

- 新規パートナー開拓
- 既存パートナーへのカスタマーサクセス対応
- 利用促進支援
- データ分析に基づくレポート作成と改善提案の実施
- 効率的な営業企画とチーム連携によるアカウントマネジメント

条件・待遇

- 週3在宅勤務・フルフレックス制
- 事業拡大フェーズで新しい取り組みに挑戦しやすい環境
- グローバル基準の業務プロセスを通じて市場価値の高いスキルを習得できる環境
- 副業が可能

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Sakurako Komura on +81 3 6627 6129.

Required Skills

- 営業経験1年以上
 - 普通自動車免許（第一種）
 - 顧客の課題解決に向き合える方
 - データを活用したロジカルな営業を志向する方
 - チームで連携しながら主体的に動ける方
-

Company Description

国内外でサービスを展開するモビリティ関連の大手プラットフォーム企業です。
アプリ事業を中心に成長を続けており、データドリブンな営業体制と柔軟な働き方が整った環境です。