



独自機能性素材の海外事業開発/キーアカウントセールス

日系上場食品メーカーでの募集です。法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎で...

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

日系上場食品メーカー

Job ID

1585283

Industry

Food and Beverage

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

6 million yen ~ 7.5 million yen

Work Hours

08:50 ~ 17:30

Holidays

詳細は求人ご紹介時にご案内いたします。

Refreshed

April 2nd, 2026 15:12

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2367150】

すでにビジネススキームが確立している領域です。海外商社と連携し、販路拡大を継続していきます。

- ・ 海外商社（例：Kerry）との営業・マーケティング連携
- ・ 商社からのフォーキャスト管理とSCM（生産管理）との生産調整
- ・ 発注（PO）に対する納品・請求・納期調整
- ・ 中長期フォーキャストを踏まえた生産計画の最適化
- ・ 品質規格、技術資料、エビデンス等の提供・説明など学術サポート

海外展開のスキーム構築と市場開拓に直接関わる、事業創出色の強い業務です。

- ・ 海外大手商社との契約締結（※MGクラスは主体的に担当）

- ・海外安全性認証の取得に向けた外部コンサルとの連携（※MGクラス担当領域）
 - ・US・EU・中国を中心とした新規市場開拓（営業・マーケティング連携）
 - ・商社フォーキャストに基づく生産調整（SCM連携）
 - ・発注（PO）対応、納品・請求のオペレーション管理
 - ・中長期需要予測の把握と生産体制構築
- ベースでの働き方です。出張頻度は高くありません。

Required Skills

必須条件

- ・ビジネスレベル英語力（商談可能／TOEIC800点以上）
- ・機能性食品素材の営業経験
- ・理系バックグラウンド or サイエンスへの深い理解
- ・海外企業とのやり取り経験（メール・会議・資料作成）

歓迎要件

- ・機能性食品素材の技術知識（論文読解・顧客への説明スキル）
- ・海外営業経験（商社管理や海外顧客への提案）
- ・博士号（化学・生物系）※海外顧客への技術訴求で優位
- ・食品メーカーや素材メーカーでのBtoB営業経験
- ・グローバル企業との協働経験

求める人物像

海外商社と信頼関係を築き、英語での商談・調整ができる方
技術情報の理解に前向きで、乳酸菌の機能を把握しながら提案できる方
主体性を持ち、改善提案や新規開拓に積極的に取り組める方
フォーキャスト管理・PO対応など、丁寧な業務遂行ができる方
生産／マーケティング／研究所など多様な専門性を持つメンバーと協働できる方
国内ベースで働きながら海外ビジネスに関わりたい方

Company Description

ご紹介時にご案内いたします