

**【1200～1300万円】臨床戦略マネージャー（新規立上げ）**

外資医療機器メーカーでの募集です。メディカルマーケティング・プロダクトマネジ...

## Job Information

**Recruiter**

JAC Recruitment Co., Ltd.

**Hiring Company**

外資医療機器メーカー

**Job ID**

1584687

**Industry**

Medical Device

**Company Type**

International Company

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Tokyo - 23 Wards

**Salary**

12 million yen ~ 13 million yen

**Work Hours**

09:00 ~ 18:00

**Holidays**

詳細は求人ご紹介時にご案内いたします。

**Refreshed**

June 13th, 2026 18:00

## General Requirements

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Business Level

**Minimum Japanese Level**

Native

**Minimum Education Level**

Bachelor's Degree

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

## Job Description

【求人No NJB2359067】

—職務内容—

- ・ 営業チーム全体において臨床的な視点を代表し、事業目標達成のための活動を計画・実行する。
- ・ 関係構築と臨床エビデンスの作成に必要なKOL（キーオピニオンリーダー）を特定する。
- ・ 主要な臨床イベントにおけるプレゼンスを主導する。
- ・ 業界動向を常に把握するため、関連する業界イベントに参加する。
- ・ 営業担当者が臨床エキスパートとして活躍できるよう、コンテンツやプログラムをカスタマイズする。

- ・ 社内外のコンテンツがエビデンスに基づき、添付文書に準拠し、承認されていることを確認するため、他部門と連携する。
  - ・ チームメンバーに新たな業務を指導し、必要な活動を調整し、メンバーの学習を支援する。
  - ・ あらゆる戦略的プロジェクトにおいて、臨床的な要素を提供する。
  - ・ 製品マーケティング部門と連携し、主要製品の発売に向けた臨床的観点からのトレーニングパッケージを設計・提供する。
- 

## Required Skills

—資格・経験—

必須条件：

- ・ 医療または医療技術関連分野における臨床または医療業務で8年以上の経験。
  - ・ 幅広い経験を有し、専門的な概念と企業目標に基づき、複雑な課題を創造的かつ効果的に解決できること。
  - ・ 部門横断型プロジェクトにおける実績、および営業、マーケティング、医療部門にわたる複数のステークホルダーを管理した経験。
  - ・ ビジネスレベルの英語力
- 

## Company Description

ご紹介時にご案内いたします