

Michael Page

www.michaelpage.co.jp

セールスマネージャー

セールスマネージャー

Job Information

Recruiter

Michael Page

Job ID

1584655

Industry

Machinery

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

13 million yen ~ 15 million yen

Refreshed

April 2nd, 2026 14:26

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

データセンター向けの営業活動をリードするセールスマネージャーを募集しています。顧客との関係構築や新規ビジネスの開拓を通じて、業界での成長をサポートする重要なポジションです。

企業情報

この企業は、工業および製造業界に特化したサービスを提供する小規模な企業です。専門知識と顧客志向の姿勢を活かし、業界内での信頼を築いています。

職務内容

- データセンター向けの営業戦略の策定と実行
- 既存顧客との関係強化および新規顧客の開拓
- 市場動向の分析とビジネスチャンスの特定
- 製品やサービスの提案およびプレゼンテーションの実施
- 社内チームとの連携によるプロジェクト管理

- 売上目標の達成に向けた取り組み
- 契約交渉および締結のサポート
- 顧客からのフィードバックを基にした改善提案

条件・待遇

- 通勤手当を含む充実した福利厚生
- 社会保険および健康保険の完備
- 安定した正社員雇用
- 千代田での勤務地

このポジションは、工業および製造業界でのキャリアをさらに高める絶好の機会です。ぜひご応募ください！

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Nobah Motohashi on +81368328940.

Required Skills

- 営業またはビジネス開発の経験
- 工業・製造業界に関する知識
- データセンター関連の製品やサービスに関する理解
- 顧客との信頼関係を構築するスキル
- 問題解決能力と柔軟な対応力
- チームと協力し目標を達成する意欲
- 日本語と英語でのコミュニケーション能力

Company Description

この企業は、工業および製造業界に特化したサービスを提供する小規模な企業です。専門知識と顧客志向の姿勢を活かし、業界内での信頼を築いています。