外国人求人、英語・中国語・韓国語・ベトナム語・タイ語・インドネシア語を使う求人なら
-グローバルリーフ-

英語／化粧品・サプリのOEM海外営業（アジア・北米担当）【開発から納品まで一気通貫でプロデュース】

一気通貫でプロデュースし、海外売上の拡大を牽引いただきます。

Job Information

Recruiter
Global Leaf

Job ID
1584602

Industry
Daily Necessities, Cosmetics

Company Type
Small/Medium Company (300 employees or less)

Non-Japanese Ratio
Majority Japanese

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards, Minato-ku

Salary
4 million yen ~ 6 million yen

Hourly Rate
想定年収：400万円～600万円　※賞与：年2回支給（前年度支給実績：4か月分）※残業手当は別途支給となります

Work Hours
9時00分～17時45分（所定労働時間：7時間45分）

Holidays
■完全週休2日制（土・日）■祝日　■夏季休暇　■年末年始休暇　■有給休暇：10日～20日　他　※年間休日：124日

Refreshed
November 14th, 2026 01:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 1 year

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Business Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【業務概要】
当企業は、化粧品や医薬部外品、健康食品を受託製造しているOEM専門メーカーです。製品の企画・開発から製造まで一貫して対応しております。
本ポジションは、海外の化粧品・健康食品ブランドの「つくりたい」を形にする、OEM海外営業。海外の化粧品、健康食品のブランドホルダーからの開発・製造を受託する営業活動全般をお任せします。
アジア（香港・タイ・シンガポール等）および北米を中心に、スキンケア、健康食品の開発～製造～納品までを社内外と連携しながら一気通貫でプロデュースし、海外売上の拡大を牽引いただきます。

【具体的な業務内容】
■モノづくりの上流から納品まで関われる“プロデューサー型営業です。
■OEMとしてお客様のニーズを汲み取り案件化して、開発・工場と連携して処方開発、製造を行い納品までの全体をプロデュースしていただき、売上を上げて行っていただきます。

【営業エリア】
■主な営業エリアはアジア（香港、タイ、シンガポール等）、アメリカ、カナダをターゲットエリアとして開拓しています。
■お客様とのやりとりは英語を活かし、メール / WEB商談が中心ですが、必要に応じて海外出張での直接交渉をしていただきます。

【当企業の特徴】
■化粧品・医薬部外品、健康食品を受託製造しているOEM専門メーカーとして、製品の企画・開発から製造まで、一貫して対応しております。
■主に、化粧品・乳液・クリーム・リップ関連商品、ソフトカプセル、ハードカプセル、錠剤の健康食品の生産も行っています。
■化粧品だけでなく、医薬部外品、健康食品など幅広い分野で、製品企画、開発から手掛けております。
■当企業で生産した製品は、ドラッグストアやコンビニなど身近な場所で販売されております。

Required Skills

【必須スキル/経験】
■化粧品ビジネスへの興味関心がある方
■英語：ビジネスレベル（TOEIC750点以上目安）
■日本語：ビジネスレベル
☆未経験者歓迎

【歓迎スキル/経験】
■化粧品、医薬品、食品、生活消費財等カテゴリーでの営業経験
■海外ビジネス経験（折衝業務）

Company Description