

Michael Page

www.michaelpage.co.jp

アカウントマネージャー・食品原料

アカウントマネージャー・食品原料

Job Information

Recruiter

Michael Page

Job ID

1584533

Industry

Chemical, Raw Materials

Company Type

Large Company (more than 300 employees) - International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

7 million yen ~ 12 million yen

Refreshed

April 1st, 2026 10:40

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Basic

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

食品原料業界におけるアカウントマネージャーとして、既存顧客との関係を維持しながら、ビジネスの拡大を担当していただきます。営業スキルを活かし、クライアントのニーズに応える提案を行っていただきます。

企業情報

この会社は、大規模な原料業界において、食品原料の分野で高い評価を受けています。業界をリードする製品とサービスを提供し、クライアントの成功をサポートしています。

職務内容

- 既存顧客との関係構築と信頼関係の維持
- ビジネスの拡大および市場調査の実施
- クライアントのニーズを理解し、最適なソリューションを提案
- 売上目標の達成と営業活動の計画策定
- 製品やサービスに関する情報提供とプレゼンテーションの実施

- 市場動向や競合他社の分析
- 社内チームとの連携によるプロジェクト推進
- 顧客満足度向上を目指したサポート業務

条件・待遇

- 年収：7,000,000円～12,000,000円
- 充実した健康保険と福利厚生
- 安定した大規模企業でのキャリア機会
- 食品原料業界での専門知識を深めるチャンス

このポジションに興味をお持ちの方は、ぜひご応募ください。あなたのスキルを活かし、次のステップへ進むチャンスで

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Sieffre Nagashima on +81 3 6832 8939.

Required Skills

営業担当者として成功するためには、以下のような資質が求められます：

- 食品原料業界に関する知識や経験
- 営業や顧客管理の経験
- クライアントのニーズを的確に把握できるコミュニケーションスキル
- 目標達成に向けて積極的に取り組む姿勢
- チームでの協力を重視する姿勢
- 日本語および日常会話レベルの英語

Company Description

私たちは、東京に本社を置く主要な外資系企業との関りを持ち、日本には200名を超えるコンサルタントがいます。私たちは13年以上にわたって日本で事業を展開しており、世界33カ国、161のオフィスにまたがるネットワークを活用して、国際的な存在感を示しています。特に、アジア太平洋地域は、米国、英国、オーストラリアの各オフィスと密接に連携し、市場に関する知識や情報、候補者やクライアントの情報を共有し、一任しています。