

Michael Page

www.michaelpage.co.jp

新規開拓マネージャー

新規開拓マネージャー

Job Information

Recruiter

Michael Page

Job ID

1584484

Industry

Other (Manufacturing)

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

10 million yen ~ 15 million yen

Salary Bonuses

Bonuses paid on top of indicated salary.

Salary Commission

Commission paid on top of indicated salary.

Refreshed

March 31st, 2026 14:50

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

防衛・航空宇宙業界でのビジネスチャンスを拡大するための戦略を立案し、実行する役割です。営業部門でお客様との関係構築を通じて、事業成長を牽引していただきます。

企業情報

この企業は小規模ながらも、防衛・航空宇宙業界で強い専門性と確固たる地位を築いています。革新的な製品とサービスを提供し、顧客満足度の向上に努めています。

職務内容

- 新規顧客の開拓と既存顧客との関係強化
- ビジネスチャンスの調査・分析
- 営業戦略の立案・実行
- 顧客へのプレゼンテーションおよび提案活動
- 契約交渉および締結のサポート
- 市場動向や競合情報の収集と報告
- 社内の関連部門との連携によるプロジェクト推進
- 売上目標達成に向けた計画の実施と進捗管理

条件・待遇

- 通勤手当支給
- 社会保険完備
- 健康保険加入
- 長期的なキャリア構築のサポート

このポジションは、市依田区を拠点とし、産業/製造業界でのキャリアをさらに発展させたい方に最適です。ぜひご応募ください！

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Nobah Motohashi on +81368328940.

Required Skills

- 営業やビジネス開発の経験
- 防衛・航空宇宙業界に関する知識や関心
- 優れたコミュニケーション能力と交渉力
- 戦略的思考と問題解決能力
- チームと連携して業務を遂行するスキル
- 日本語および英語でのビジネスレベルの会話力
- 顧客志向の姿勢

Company Description

この企業は小規模ながらも、防衛・航空宇宙業界で強い専門性と確固たる地位を築いています。革新的な製品とサービスを提供し、顧客満足度の向上に努めています。