

Michael Page

www.michaelpage.co.jp

## アカウントマネージャー

## アカウントマネージャー

## Job Information

## Recruiter

Michael Page

## Job ID

1584480

## Industry

Electronics, Semiconductor

## Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

## Job Type

Permanent Full-time

## Location

Tokyo - 23 Wards

## Salary

7.5 million yen ~ 8.5 million yen

## Refreshed

March 31st, 2026 14:16

## General Requirements

## Career Level

Mid Career

## Minimum English Level

Business Level

## Minimum Japanese Level

Native

## Minimum Education Level

Bachelor's Degree

## Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

産業・製造分野の営業担当として、エンドユーザー顧客への直接営業を担当していただきます。顧客との関係構築と売上拡大に向けた戦略的なアプローチが求められるポジションです。

## 企業情報

この企業は小規模ながらも専門性の高い製品を提供しており、産業/製造業界での確固たる地位を築いています。高品質な製品を通じて顧客満足度を高めることに注力しています。

## 職務内容

- 新規顧客の開拓および既存顧客との関係を強化する。
- 市場動向を分析し、戦略的な営業計画を策定する。
- 製品の特長や利点を効果的にプレゼンテーションする。
- 営業目標の達成に向けた行動計画を実施する。
- 顧客からの問い合わせや課題に迅速かつ的確に対応する。

- 社内チームと連携し、顧客満足度を向上させる。
- 販売データや進捗状況を定期的に報告する。

#### 条件・待遇

- 通勤手当を含む福利厚生。
- 社会保険および健康保険完備。
- リモートワークのオプションあり。
- 安定した環境での正社員ポジション。

このポジションにご興味がある方は、ぜひご応募ください。

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Nobah Motohashi on +81368328940.

---

#### Required Skills

- 営業または関連分野での経験。
- 産業/製造業界での知識または興味。
- 顧客との関係を構築し、維持する能力。
- 自律的に業務を進める自己管理能力。
- 分析力と問題解決スキル。
- 日本語での高いコミュニケーション能力。
- チームと協力して目標を達成する姿勢。

---

#### Company Description

この企業は小規模ながらも専門性の高い製品を提供しており、産業/製造業界での確固たる地位を築いています。高品質な製品を通じて顧客満足度を高めることに注力しています。