

NIPPON POP RIVETS AND FASTENERS LTD.

【営業/リベット・ナット・樹脂製品など】自動車・部品メーカー向け営業経験者を募集
◆ブラインドリベット業界シェアトップ

✓米国に本拠を置く外資系 ✓100年を超える歴史をもつ世界最大の電動工具メーカー

Job Information

Hiring Company

NIPPON POP RIVETS AND FASTENERS LTD.

Job ID

1584269

Division

オートモーティブ統括部 第2営業部

Industry

Machinery

Company Type

Large Company (more than 300 employees) - International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Aichi Prefecture, Okazaki-shi

Train Description

Nagoya Main Line, Higashi Okazaki Station

Salary

4.5 million yen ~ 5.5 million yen

Work Hours

9:15~17:45 (所定労働時間7時間30分、休憩60分)

Holidays

完全週休2日制 (土日祝)

Refreshed

May 12th, 2026 12:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Basic

Minimum Japanese Level

Native

※入社時の英語力は不問ですが、将来的に英語メールなどの業務も発生する可能性があります。

Minimum Education Level

Technical/Vocational College

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

≪募集要項・本ポジションの魅力≫

- ・リベット製品の代理店営業や設計部門への提案を担う法人営業業務
- ・業界トップシェア製品を扱い、大手顧客への提案で市場拡大に貢献できる
- ・個人ノルマなしでプロセス重視、チームで成果を追う働きがいのある環境
- ・残業少なめ・年休124日、福利厚生や各種制度が充実し長期就業が可能
- ・愛知へ転居される場合には引越し代補助あり（当社規定による）

【業務内容】

大手住宅・建材業界や電機業界の売上を伸ばすため、当社の得意とするリベット・ナット・樹脂製品等の拡販を進めて頂きます。

専門商社向け代理店営業をご対応いただきます。

国内でも高いシェアを誇る工業用リベット・ファスナー・ナット・樹脂製品を卸している専門商社への情報提供とマーケット情報の収集、同行営業等をご対応いただきます。

また、大手ユーザーの設計部門へ訪問し、製品PRや提案などを行い、新規採用を目標に活動して頂きます。

（変更の範囲：会社の定める業務）

■配属先：

オートモーティブ統括部 第2営業部

計12名(マネージャー1名、スタッフ10名)が在籍しています。

■魅力：

◎フォーチュン誌に米国の優良企業としてトップ300に選出されているスタンレーブラックアンドデッカーの100%子会社
◎ナショナルクライアント中心。新製品開発に力を注ぎ、常に業界をリードしています。ブラインドリベット業界第1位のシェアを誇る同社

◎入社年次関係なく実力を発揮できる風土を保つため、個人ノルマはなく営業プロセスを重視し、会社全体や部門の売上目標達成を目指します。

【雇用形態】

正社員

※試用期間あり、6ヶ月（試用期間中の条件変更：なし）

【給与】

想定年収：450万円～550万円（月給制）

月給：285,714円～375,000円

月額(基本給)：285,714円～375,000円

※賃金はあくまでも目安の金額であり、選考を通じて上下する可能性があります。

※月給(月額)は固定手当を含めた表記です。

■昇給：あり

■賞与実績：年1回（3月）

【就業時間】

9:15～17:45（所定労働時間7時間30分、休憩60分）

■時間外労働：あり（平均残業月15H）

【勤務地】

中部営業所：愛知県岡崎市伝馬通2-24あいおいニッセイ同和損保岡崎ビル

（変更の範囲：会社の定める事業所）

■アクセス：名鉄名古屋本線 東岡崎駅

■受動喫煙対策：敷地内全面禁煙

【休日休暇】

- ・年間休日124日
- ・完全週休2日制(土日祝)
- ・夏期休暇
- ・年末年始休暇
- ・GW休暇
- ・年間有給休暇（10日～20日）※下限日数は、入社半年経過後の付与日数となります
- ・育児休暇取得実績あり（育休後復帰率100%）

【待遇・福利厚生】

- ・通勤手当（全額支給）
- ・残業手当
- ・社会保険完備（健康保険、厚生年金、雇用保険、労災保険）
- ・確定給付企業年金(DB)、確定拠出型年金(DC)
- ・財形貯蓄
- ・慶弔見舞金制度
- ・人間ドック受診補助
- ・社内融資、所得補償保険、各種団体保険、特許取得報奨金
- ・社員食堂、ウォーターサーバー
- ・職務発明報奨制度等
- ・長期所得補償サポート制度/契約保養所(全国24地区35施設、健保組合直営保養所)
- ・契約スポーツクラブ利用料金補助/クラブ活動費支給
- ・寮・社宅あり（転勤者限定/転居費用・住居は会社負担で準備）

- 退職金制度（確定拠出年金）
 - 定年60歳
-

Required Skills

【必須要件】

- 自動車メーカーまたは自動車部品メーカー向けの法人営業経験をお持ちの方(年数不問)

【歓迎要件】

- 英語力の素養がある方
※将来的に英語でメールなどの対応しなければいけない業務も発生してくるため

【選考について】

- 筆記・Web試験：なし
 - 面接回数：2回
 - オンライン面接：可
 - 選考フロー：書類選考→面接2回程度→内定
-

Company Description