

www.michaelpage.co.jp

Client Development Manager - US Consulting - Up to 17M

Client Development Manager - Up to 17M

Job Information

Recruiter[Michael Page](#)**Job ID**

1584257

Industry

Business Consulting

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

12 million yen ~ 17 million yen

Refreshed

March 30th, 2026 16:49

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

No permission to work in Japan required

Job Description

クライアント開発マネージャーとして、プロフェッショナルサービス業界でのクライアント獲得および関係構築を担当していただきます。営業部門の一員として、戦略的な目標を達成するための重要な役割を担っていただきます。

Client Details

この企業は、プロフェッショナルサービス業界で高い評価を受けている中規模の企業です。革新的なサービス提供と専門性の高いアプローチを通じて、業界内で確固たる地位を築いています。

Description

- 新規および既存クライアントとの関係構築および維持
- クライアントのニーズを的確に把握し、最適なサービスを提案
- ビジネス機会を特定し、売上目標を達成
- 営業チームと連携し、戦略的な営業計画を策定
- 市場動向の分析および競合調査の実施
- 内部および外部のステークホルダーとの円滑なコミュニケーション
- 営業活動の進捗管理および報告

- ・ クライアント満足度向上のための取り組み

Job Offer

- ・ 年収: ¥10,800,000 ~ ¥13,200,000
- ・ 在宅勤務制度 (WFH) あり
- ・ 長期的なキャリア形成が可能な安定した環境
- ・ 東京を拠点とするグローバルな職場環境
- ・ 業界トップクラスのプロフェッショナルサービス企業での経験

この魅力的な役割に興味をお持ちの方は、ぜひご応募ください。東京でのキャリアを一步前進させる絶好の機会です！

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Tin Le on +813 6832 8941.

Required Skills

A successful Client Development Manager should have:

- ・ プロフェッショナルサービス業界での経験
- ・ 営業またはビジネス開発のバックグラウンド
- ・ 優れたコミュニケーション能力と交渉力
- ・ クライアントのニーズを理解し、解決策を提供する能力
- ・ チームプレイヤーとしての柔軟性と協調性
- ・ 日本語と英語でのビジネスレベルの言語能力
- ・ 目標達成に向けた強い意欲とプロアクティブな姿勢

Company Description

この企業は、プロフェッショナルサービス業界で高い評価を受けている中規模の企業です。革新的なサービス提供と専門性の高いアプローチを通じて、業界内で確固たる地位を築いています。