



## 法人営業 /Corporate Sales (Remote OK/multinational company/Tech)

**Remote position/ multinational company**

### Job Information

**Recruiter**

PEAK Recruitment Japan K.K.

**Hiring Company**

A well known Tech company with a leading product

**Job ID**

1584245

**Industry**

Software

**Company Type**

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

**Non-Japanese Ratio**

Majority Japanese

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Tokyo - 23 Wards

**Salary**

5 million yen ~ 8 million yen

**Refreshed**

April 27th, 2026 05:00

### General Requirements

**Minimum Experience Level**

Over 3 years

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

None

**Minimum Japanese Level**

Native

**Minimum Education Level**

High-School

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

### Job Description

#### 1. 新規獲得営業

- タクシー会社や関連する団体（タクシー協会等）に対するアポ取り、経営層向け新規導入提案
- アタック企業の進捗管理・営業方針の検討
- 契約手続きの案内
- 導入サポート（管理者・ドライバー向け操作説明）

## 2. リテンション営業

- 利用ドライバー増加に向けた施策検討・トレーニングの実施
- 利用実績などのレポートの実施
- 契約済み事業者への定期訪問
- 各種施策などのアナウンス（電話・メール）

## 3. その他

- 各種社内会議の参加
- 営業関係プロジェクトの参加
- 営業分析資料の作成（エクセル・スプレッドシート・簡単な関数他）
- その他営業本部内の業務

---

### 雇用形態

正社員

### 給与

年収：500万円～800万円

基本給：31万円～

賞与：年2回

### 就業時間

所定労働時間：9:00-17:45

スーパーフレックス制

残業：月20時間程度

※リモートワーク可、ただし会社指示よりオフィス出社あり

### 勤務地

東京 又は 福岡

### 休日休暇

完全週休二日制（土日祝）

年間有給休暇10日～（下限日数は、入社半年経過後の付与日数となります）

夏季休暇、年末年始

創立記念日（6月）

### 待遇・福利厚生

- 社会保険完備（健康保険、厚生年金保険、雇用保険、労災保険）
- 交通費

---

## Required Skills

### 必須要件]

- 営業経験者（業種問わず新規取引先開拓や経営層に対する提案の経験）
- PCのスキル
  - Excel・Googleスプレッドシート：VLOOKUP/ピポットテーブルなどデータ分析系の簡単な数式が使えること
  - PowerPoint・Googleスライド：プレゼンテーション資料が作成出来ること
  - Zoom、Slack等の社内コミュニケーションに抵抗がないこと
- 普通運転免許

### 【歓迎要件】

- 無形商材（サービス等）の営業経験
- 英語・中国語（日常会話程度のスキル）

---

## Company Description